De Leidinggroothandel®
van Nederland

Al 25 jaar een buislengte verder

Van harte proficiat, 25 jaar de Leidinggroothandel van Nederland

SQUID MEDIA ontwikkelt en verbetert websites

SQUID Media | Het Aanleg 1a Winsum (Gn) | Tel: (0595) 785 706 | E-mail: info@squidmedia.nl | www.squidmedia.nl

powered by: SQUID Design klik effect DCT

ALPHACAN
ARKEMA GROUP
Kunststof leidingsystemen

**Alphacan BV, kunststof leidingsystemen,
feliciteert de Leidinggroothandel met het 25-jarig jubileum!**

Taylorweg 4, 5466 AE Veghel - Postbus 251, 5460 AM Veghel
Tel: 0413-380800 - Fax: 0413-343843 - www.alphacan.nl

2011 is een bijzonder jaar voor De Leidinggroothandel. Het is namelijk precies 25 jaar geleden dat het toenmalige NKI een vestiging opende in Hoogezand. In een klein pand aan de Transportweg, bescheiden in omvang en met slechts enkele medewerkers.

Voorwoord

Anno 2011 is de huisvesting van weleer ingeruild voor een modern en ruim bedrijfspand op een immens terrein van 13.000 m2 aan de Zwedenweg. Met tientallen medewerkers, duizenden producten, een breed dienstenpakket en een nieuwe naam: De Leidinggroothandel.

Filosofie

Ondanks de enorme groei is één ding echter onveranderd gebleven. De uitgangspunten van toen en de filosofie waarmee het bedrijf werd opgestart. Hard werken, kwaliteit leveren, maximale dienstverlening richting de klant en graag een stapje extra willen doen. Die basis staat nog altijd kaarsrechts overeind. Daar blijven we trouw aan, dat zit in onze genen en daar zijn we trots op.

Begrip

Even trots zijn we op de ontwikkeling in de afgelopen 25 jaar. De Leidinggroothandel is uitgegroeid tot een begrip in het Noorden en dankzij de vestiging in Haaksbergen eveneens in het midden van Nederland. Daarnaast is de 'familie' uitgebreid met XXL Engineering, Smans Kunststoffen en INEL Innovations. Samen vormen we een sterk geheel: de Van Ginkel Holding.

Voorraadhoudend adviesbureau

Door al die ontwikkelingen zijn we inmiddels meer dan een groothandel. We profileren ons graag als voorraadhoudend adviesbureau en als deelgenoot bij projecten. Als een betrokken partner met kennis van zaken met een breed en diep assortiment. Importeur, leverancier en specialist van en in leidingsystemen. Meedenkend, adviserend en altijd op zoek naar innovaties en nieuwe diensten. Dit om onze klanten optimaal van dienst te kunnen zijn.

25 jaar

Het succes van 25 jaar De Leidinggroothandel vieren we dan ook graag samen met onze klanten, relaties, leveranciers en medewerkers. We brengen een toast uit op een prachtig jubileum en blikken terug op de afgelopen jaren die zoveel goeds hebben gebracht. Vriendschappen, waardevolle en langdurige relaties met klanten en projecten die we samen hebben mogen realiseren. Succes heb je immers niet alleen, dat doe je samen.

Toekomst

Daarnaast willen dit jubileum ook benutten om de blik nadrukkelijk op de toekomst te werpen. Dit eendrachtig onze slogan: 'we gaan verder'. Met nieuwe ontwikkelingen, nieuwe diensten en nieuwe plannen. Samen met onze medewerkers, partners en de zusterbedrijven binnen de Van Ginkel Holding.

Magazine

Om de toekomst te verbinden met onze historie, hebben gemeend ter gelegenheid van het 25-jarig jubileum een speciaal magazine uit te geven. Een magazine waarin alle aspecten van De Leidinggroothandel en onze zusterbedrijven worden belicht. Dit om u eens op een andere manier te laten 'kennismaken' met het bedrijf, ons bedrijf: De Leidinggroothandel. Waar we trots op zijn. Waar we de afgelopen 25 jaar met hart en ziel aan hebben gewerkt. En waar we ook de komende 25 jaar aan zúllen blijven werken.

Onze dank gaat uit naar allen die een bijdrage hebben geleverd aan de totstandkoming van dit magazine. En mocht u na het lezen vragen of opmerkingen hebben, schroom dan niet om contact op te nemen. We zijn u graag van dienst!

Hartelijke groet,
Namens De Leidinggroothandel

Kor Datema
Emo Wiertsema

Als importeur, voorraadhouder en leverancier van leidingsystemen en aanverwante producten is De Leidinggroothandel al vele jaren een begrip in het Noorden en Midden van Nederland. Vanuit de vestigingen in Hoogezand en Haaksbergen speelt de onderneming optimaal in op wensen van relaties en biedt daarbij een uitstekende dienstverlening en service. Met vakkundig advies, zonder een detail over het hoofd te zien en in alle opzichten een buislengte verder. Met recht Dé Leidinggroothandel van Nederland.

Dé Leidinggroothandel van Nederland

De Leidinggroothandel biedt voor elk vraagstuk een passende oplossing. Dit met de strategie om alle wensen van klanten op te pakken en naar volledige tevredenheid op te lossen.

Breed en diep assortiment

In eerste plaats als een voorraadhoudend adviesbureau met een bijzonder breed en diep assortiment. Van technische kunststof leidingsystemen, koperen, stalen of RVS leidingsystemen tot pompen, slangen en binnen- en buitenriolering. En van lijnafwatering en drainage tot bevestigingsmaterialen, vetafscheiders en infiltratiesystemen tot meet- en regeltechniek. Alles op voorraad leverbaar en bij voorkeur van A-merken die zich hebben bewezen op kwaliteit en betrouwbaarheid.

Prefabricage

Daarnaast beschikt De Leidinggroothandel in de vestigingen in Hoogezand en Haaksbergen over uitgebreide mogelijkheden om prefab-werk uit te voeren. Denk hierbij bijvoorbeeld aan PVC, PE en PP afvoersystemen. Of aan individuele oplossingen als PVC/PE invoerbochten, PVC/PE drainage en doorspuitputten of PVC/PE riool inspectieputten. Maatwerk dus, waarbij De Leidinggroothandel eveneens de bijbehorende CAD tekeningen kan verzorgen.

Levering

Hetzelfde geldt eveneens voor de levering van producten en bestellingen. Zo worden levertijden afgestemd met de klant en worden orders geleverd op het moment en de locatie wanneer en waar het nodig is. Bovendien biedt een speciale calamiteitenservice een directe oplossing bij noodgevallen, ook buiten kantooruren en in het weekend.

Advies

Hoewel het uitgebreide assortiment, de prefabricage en de correcte levering sterke en onderscheidende punten zijn, gaat De Leidinggroothandel graag een stapje verder. Passend bij de rol als specialist op het gebied van leidingsystemen en aanverwante producten, waarbij gedegen en vakkundig advies een belangrijke rol speelt.

Met name omdat leidingsystemen complex en gecompliceerd kunnen zijn en de aanleg ervan vakwerk is. Zeker als er geen detail over het hoofd mag worden gezien. Dan is het prettig te kunnen vertrouwen op 25 jaar ervaring van De Leidinggroothandel.

Klanten maken daarom graag gebruik van de aanwezige kennis en de praktijkervaring. Vandaar ook dat De Leidinggroothandel in de eigen opleidingsruimten regelmatig cursussen geeft om klanten voor te lichten over innovaties, nieuwe technieken of veranderingen in het vakgebied.

Bundeling

Bijzonder is dat De Leidinggroothandel ook bij complexe vraagstukken in staat is het gehele traject te verzorgen. Dit door een bundeling van specialismen binnen de Van Ginkel Holding, waartoe De Leidinggroothandel behoort. Evenals de zusterbedrijven Smans Kunststoffen en INEL Innovations, beiden gevestigd in Haaksbergen, en XXL Engineering in Hoogezand.

Smans Kunststoffen is productiebedrijf dat gespecialiseerd is in zogenaamde handvorm leidingproducten. INEL Innovations is een meet- en regelbedrijf. XXL Engineering is een advies- calculatie- en ontzorgbedrijf.

Voordeel

Hoewel alle bedrijven binnen de Van Ginkel Holding zelfstandig opereren, vormen ze samen een sterk geheel waarbij de diverse specialisaties fungeren als complementaire en versterkende elementen.

Om een voorbeeld te geven: XXL Engineering verzorgt het reken- en tekenwerk van een installatie, inclusief het plan van aanpak. De Leidinggroothandel levert de leidingen en hulpstukken. De handvormdelen worden op maat gemaakt door Smans Kunststoffen. De specifiek benodigde regel- en meetapparatuur wordt geproduceerd door INEL Innovations. Voordeel voor de klant: één aanspreekpunt, alles onder één dak en met de zekerheid van een gestroomlijnd traject.

Klanten

Mede dankzij het brede spectrum aan specialismen, is De Leidinggroothandel uitgegroeid tot een belangrijke deelgenoot in de meest uiteenlopende projecten. De klanten en relaties van De Leidinggroothandel zijn dan ook actief op een groot aantal terreinen. Hierbij zijn met name de installatietechniek, grond-, weg- en waterbouw en de industriële techniek belangrijke doelgebieden.

Daarnaast is De Leidinggroothandel actief partner in de scheepsbouw, leidingbouw, constructiebouw, apparaten- en panelenbouw, agrisector en de milieutechniek. Met betrekking tot de laatste ‘tak’ geldt De Leidinggroothandel zelfs als een prominente speler. Zo is de onderneming – als enige in Nederland – importeur en leverancier van de innovatieve en duurzame Aardwarmtekorf.

Innovaties

Het feit dat De Leidinggroothandel als enige in Nederland de Aardwarmtekorf aanbiedt, staat overigens niet op zichzelf. Als specialist in leidingsystemen zoekt De Leidinggroothandel voortdurend én wereldwijd naar innovaties in het vakgebied en wordt hiervoor regelmatig benaderd door fabrikanten. Mede omdat duurzaamheid en verantwoord ondernemen binnen het bedrijf hoog in het vaandel staan.

Dit komt niet alleen tot uiting in het zorgvuldig omgaan met materialen en middelen, maar ook in het gevoerde bedrijfsbeleid. Zo wordt er geen of weinig verpakkingsmateriaal gebruikt en bevat het assortiment geen producten die het milieu onnodig zwaar belasten. Dus ook in dat opzicht gaat De Leidinggroothandel graag een stapje verder.

Dé Leidinggroothandel

Kortom, u merkt het: De Leidinggroothandel is meer dan een groothandel met een enorm assortiment van duizenden producten. Zoals gezegd ook een voorraadhoudend adviesbureau en een full-support partner.

Met advies op maat, ontwerp en calculatie, prefabricage en het delen van kennis. Met sluitende functionele oplossingen en een snelle reactie bij calamiteiten. Door het leveren van producten en systemen van hoge kwaliteit. Met het verzorgen van cursussen, correcte levering met eigen transportmiddelen en met oog voor duurzaamheid en innovaties.

En: met een passende oplossing voor ieder vraagstuk. Met recht Dé Leidinggroothandel van Nederland.
Ontdek het zelf op www.deleidinggroothandel.nl

De 12 hoofdgroepen van de Leidinggroothandel

Goed materiaal is het halve werk.
De Leidinggroothandel levert daarom bij voorkeur producten van A-merken. Merken die zich hebben bewezen op kwaliteit en betrouwbaarheid. Producten waar wij goede ervaringen mee hebben.
Als leverancier van een zeer breed én diep assortiment levert De Leidinggroothandel inmiddels jarenlang aan bedrijven in alle takken van industrie. De kwaliteit van onze producten en het uitgebreide assortiment zijn voor onze klanten belangrijke redenen om ook hun volgende bestelling bij ons te plaatsen. Hieronder ziet u een overzicht van de productgroepen waarin de producten zijn ondergebracht. Wilt u meer details?
Kijk dan op www.deleidinggroothandel.nl voor onze online catalogus.

Technische kunststof leidingsystemen

PVC-U, PVC-C, HDPE, LDPE, PPH, ABS, PB, Girair en meer ...

Koperen, stalen en RVS leidingsystemen

Kogel- en schuifafsluiters, draad- en persfittingen en meer ...

Meet- en regeltechniek

Flow- en debietmeters, water- en gasmeters en meer ...

Geotextielen en Infiltratiesystemen

PP en PVC infiltratieboxen en -buizen, wegenbouwdoek en meer ...

Lijnafwatering en drainage

ACO lijngoten en roosters, PE, PP en PVC drainage en meer ...

O/B- en vetafscheiders en pompputten

ACO olie/benzine- en vetafscheiders, perspompputten en meer ...

Voor elk vraagstuk een passende oplossing

persoonlijk advies	ontwerp en calculatie	ruim assortiment A-merken
prefabricage indien gewenst	levering op het juiste moment	distributie in eigen beheer

Pompen en slangen

Vuil- en dompelpompen, water- en chemicaliënslangen en meer ...

Hemelwaterafvoer met volvulling

AKASISON volvullingssysteem, calculatie en meer ...

Binnen- en buitenriolering

PVC, PP en PE buizen, hulpstukken, putten en meer ...

Bevestigingsmaterialen

Lijmen, reinigingsmiddelen, beugels, buisklemmen en meer ...

Brandpreventie

Haspelkasten, brandblussers, droge blusleiding en meer ...

Aardwarmtesystemen

Warmtepompen, verdelers, aardwarmtekorven en meer ...

SCA

de makers van

Libresse TENA UP&GO Libero TORK

Directie en medewerkers feliciteren NKI met het 25-jarig jubileum!

SCA Hygiene Products Hoogezand BV
Postbus 66/9600 AB Hoogezand
Tel. 0598 312911
www.sca.com

Flamco

Flamco feliciteert De Leidinggroothandel met haar 25-jarig jubileum

Flamco B.V.
Postbus 502
3750 GM Bunschoten
T +31 (0)33 299 75 00
F +31 (0)33 298 64 45
E info@flamco.nl
I www.flamco.nl

Emo Wiertsema, directeur De Leidinggroothandel

Precies 25 jaar geleden vestigde de Needse Kunststof Industrie (NKI) zich in Hoogezand. Het was een voorzichtige start. In een relatief klein pand en met een bescheiden ambitie. Dat veranderde echter snel met de komst van Emo Wiertsema, in 1987, en inmiddels al 24 jaar het herkenbare 'gezicht' van De Leidinggroothandel. In eerste instantie als bedrijfsleider van de vestiging Hoogezand en de laatste decennia als directeur.

‘Alles voor en door de klant’

Bijzonder enthousiast, het hart op de tong en een enorme kennis van zaken. Het zijn de eigenschappen die typerend zijn voor de heer Wiertsema. “Emo,” verbetert de directeur direct. “Met 'de heer' heb ik niet zoveel, dat past ook niet bij ons. Zoals dat ook geldt voor veel van onze klanten. Wat dat betreft houden we de lijnen graag kort en het contact persoonlijk. Met name om snel te kunnen schakelen en onze klanten maximale service te bieden.”

Voorraadhoudend adviesbureau

Vanuit de genoemde servicegerichte gedachte pakte Wiertsema de zaken vanaf het begin voortvarend aan. Zo werd het assortiment fors uitgebreid, veranderde de bedrijfsvoering en werd de focus op een aantal terreinen verlegd. Op die manier ontstond het concept van een 'voorraadhoudend adviesbureau'.

“Kort gezegd lag in het begin de focus van NKI op ‘gemak voor een concurrerende prijs’,” legt Wiertsema uit. “Dat we een groothandel waren, was van ondergeschikt belang. Ik wilde met NKI een toegevoegde waarde leveren op gebied van service. Dit vanuit de filosofie om klanten te allen tijde zo snel mogelijk aan een oplossing te helpen.”

“Dat betekent niet alleen dat je vrijwel alles op voorraad hebt, maar ook meedenkt bij problemen, adviseert en met oplossingen komt. We verplaatsen ons dus in de klant en kruipen als het moet ook zelf onder de grond. Waar anderen stoppen, gaan wij verder. Dat geheel is onze meerwaarde en daarmee onderscheiden we ons.”

Full-support partner

De gekozen aanpak bleef niet onopgemerkt. Technisch en installerend Noord-Nederland vond al snel de weg naar Hoogezand en in een later stadium naar Haaksbergen. Passend bij die rol groeide het assortiment in de afgelopen decennia naar een enorme omvang. Zowel in de breedte als in de diepte. Daarnaast werd geïnvesteerd in maximale dekking, kennisverbreding en innovatieve oplossingen die voor de klant een kostenbesparend effect hebben.

“Door deze aanpak zijn we zelfs in staat op te treden als 'full-support' partner voor onze vaste relaties,” legt Wiertsema uit. “Zo kunnen we op verzoek CAD tekeningen maken, projecten calculeren en standaard prefab leidingdelen aanleveren. Daarnaast beschikken we over een eigen werkplaats waar in het geval van calamiteiten direct leidingdelen kunnen worden gerepareerd en/of uit voorraad worden vervangen.”

“In dat opzicht gaan we graag een stapje verder en hetzelfde geldt ook voor het delen van kennis. Wij bieden onze klanten bijvoorbeeld ook cursussen en workshops. Daarvoor hebben we binnen ons bedrijf eigen cursus- en presentatieruimten. Onze medewerkers zijn ook altijd bij dergelijke bijeenkomsten aanwezig. Dat is de manier waarop we graag werken.”

Oplossingen

De Leidinggroothandel is dus veel meer dan alleen een groothandel, zo blijkt uit de uitleg van Wiertsema. “Dat is zeker waar en wat dat betreft hebben we ons ook altijd meer geprofileerd als 'techneut' dan als handelaar,” beaamt Wiertsema. “Vandaar ook dat we onze producten en service voortdurend aanpassen aan de behoefte van onze klanten en komen daarbij zelf met innovatieve oplossingen.

“Toen bijvoorbeeld gietijzeren water- en proceswaterleidingen werden vervangen door kunststof varianten, liepen installateurs tegen het probleem aan dat de afmetingen niet meer klopten. Voor onze klanten hebben we daarom van losse componenten van verschillende fabrikanten een 'a la carte' oplossing gemaakt.”

“Dat zijn mooie dingen waarmee je echt een meerwaarde kunt zijn voor je klanten. Daarom lopen we ook voorop als het gaat om innovaties. We zoeken wereldwijd naar innovaties en worden daarvoor ook benaderd door fabrikanten. Dat betekent overigens niet dat we alles zomaar opnemen in ons assortiment. Want hoewel we voorraadtechnisch vrijwel alles in huis hebben, geldt voor innovaties net als voor je bedrijfsvoering: het moet wel passen in de markt.”

Buislengte verder

Zoals bekend werd de naam NKI vijf jaar geleden gewijzigd in De Leidinggroothandel. Daarmee werd een nieuw hoofdstuk toegevoegd aan de historie van het bedrijf. Een historie die niet alleen in het teken heeft gestaan van vele innovatieve ontwikkelingen, maar zeker ook van de duurzame relaties met klanten.

“Ik denk dat in dat laatste aspect ook ons succes schuilt,” zegt Wiertsema. “Niet voor niets is onze slogan: 'altijd een buislengte verder'. Dat bedoelen we letterlijk, in de breedste zin van het woord. Dus ook als bedrijven buiten kantooruren bij calamiteiten artikelen nodig hebben. Daar hebben we zelfs een extra service voor, zoals we dat ook doen bij technische ondersteuning in de vorm van mankracht, apparatuur en transport.”

“Op die manier zijn we in staat alle vragen op te lossen en aan de behoefte te voldoen. Of je nu een standaard buis of koppeling nodig hebt, met een ingewikkeld probleem zit of bij de voorraadhouding en de op- en overslag voor relaties. Dat laatste heet met een mooi woord 'lean manufacturing'. Wij noemen dat gewoon 'service', dat maakt nu het verschil.

“Want kijk, weet je wat het is: wij verkopen niet alleen leidingsystemen; wij verkopen vooral 'het product' De Leidinggroothandel. Inclusief onze dochterbedrijven INEL, XXL Engineering, Smans Kunststoffen en alle andere afdelingen binnen de holding. Om maximaal in te spelen op de behoefte op leidinggebied. Dat doe je niet door alleen als groothandel te fungeren en artikelnummers in te tikken. Nee, we gaan verder. Alles voor en door de klant. Dat doen we al 25 jaar en daar gaan we de komende 25 jaar ook zeker mee door.”

Salarisxtra

Meerweg 141
9752 XA Haren
Tel.: 050 - 5751978

Promat

FIRELINE BRANDWERENDE AFDICHTINGSPRODUCTEN

Brandcompartimenten zijn de optelsom van brandwerende wanden, plafonds, deuren, glasconstructies en, belangrijk, doorvoeringen. Doorvoeringen en hun sparingen zijn een bedreiging voor de brandwerendheid en moeten worden beveiligd tegen brand.

FIRELINE BIEDT EEN ZEER COMPLEET ASSORTIMENT BRANDWERENDE PRODUCTEN

Voegen en doorvoeringen

PROMASTOP® -A brandmanchet

PROMASTOP® -U brandmanchet

Brandwerend afdichten

PROMAFOAM® -C
Voor voegen in steenachtige materialen

PROMASEAL® -S
Niet opschuimende siliconenkit

PROMASEAL® -MG
Bij hitte opschuimende en isolerende kit

Vleugelboot 22 • 3991 CL Houten • T 030 - 241 07 70 • F 030 - 241 07 71 • info@promat.nl • www.promat.nl

Kroon TECHNISCHE GROOTHANDEL

Wij leveren 2 keer per dag
in Groningen en Drenthe !!
vóór 11 uur besteld
vandaag nog op locatie
Wij leveren 1 keer per dag in Friesland en de rest van Nederland

Kroon B.V. Zwedenweg 2 9601 ME Hoogezand www.kroon.nl sales@kroon.nl 0598-858585

interfit
installatietechnieken

sanitair
gas
electra
water

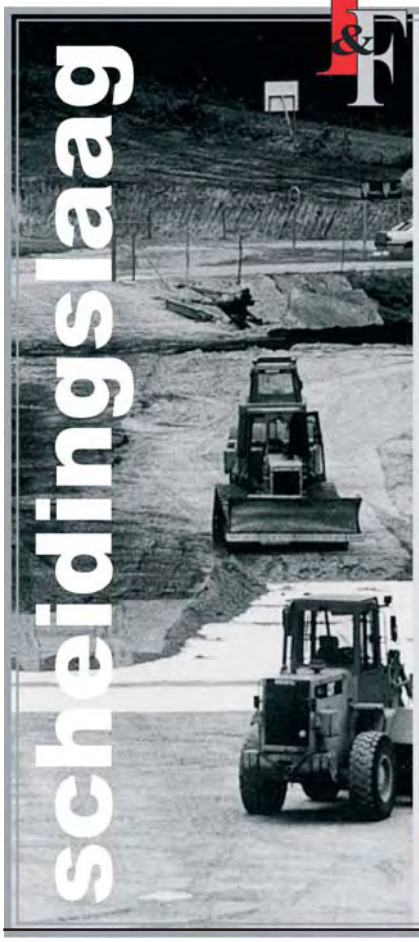
verwarming
telefonie
beveiliging

winschoten
0597 414214
www.interfit.nu

UNETO-VNI

T & F BV
Handelsonderneming

Provincialeweg 111
4909 AG OOSTEIND
Telefoon 0162 - 455515
Fax 0162 - 437371
E-mail t-f@t-f.nl
Internet http://www.t-f.nl



GEOTEXTIELEN VAN BONAR TECHNICAL FABRICS zijn speciaal ontworpen om op lange termijn filtratie en grondversterking te garanderen.

Belangrijkste eigenschappen:
- hoge weestand tegen mechanische beschadiging
- duurzaamheid en flexibiliteit op lange termijn
- filtratie en verbetering van het draagvermogen van verschillende grondsoorten

BONAR TECHNICAL FABRICS
invisibly good

Jubilaris Erik Boerema

Niet alleen De Leidinggroothandel Hoogezand viert in 2011 het 25-jarig jubileum. Magazijnmedewerker Erik Boerema was op 1 mei eveneens 25 jaar in dienst bij de vestiging in Hoogezand en heeft alle ontwikkelingen vanaf het begin meegemaakt.

‘We hebben iets heel moois neergezet’

Hoe ben je ooit bij het toenmalige NKI begonnen?

“Ik werkte al in de installatiewereld en vanuit die voorgeschiedenis kwam ik in aanraking met NKI. Eigenaar Joop van Ginkel, een kennis van mijn ouders, wilde graag een vestiging in het Noorden, maar zijn vrouw vond dat hij ook wel eens een weekendje uit mocht. Iets meer vrije tijd. Er werd aan mij gevraagd om in Hoogezand te gaan werken.”

Ging dat direct goed?

“Nou en of. In het begin moest ik het helemaal alleen rooien. We wisten natuurlijk niet of het zou aanslaan en we hebben nooit een echte opening gehad. Maar vanaf het begin stonden de eerste klanten op de stoep. Ik kan me Mulder uit Sappemeer nog goed herinneren. Mulder vertelde al snel door dat je bij ons moest zijn voor materialen. Zo werd er reclame voor ons gemaakt en wisten veel installatiebedrijven dat je in Hoogezand een magazijn had dat alles kon leveren.”

Heb je altijd plezier gehad in je werk?

“Zeker, al was het in het begin moeilijk. Ik maakte dagen van 6 uur 's ochtends tot soms 11 uur in de avond en dat houd je niet lang vol. Toen dacht ik weleens, was ik maar bij mijn oude baas gebleven. Nu is dat anders en ik ga ik altijd met plezier naar het werk. Aan het einde van de bouwvak ben ik altijd weer blij te mogen werken. Laatst had ik het er met Emo Wiertsema nog over hoe snel die 25 jaar zijn omgevlogen. We hebben iets heel moois neergezet.”

Wat is het leukste van je werk?

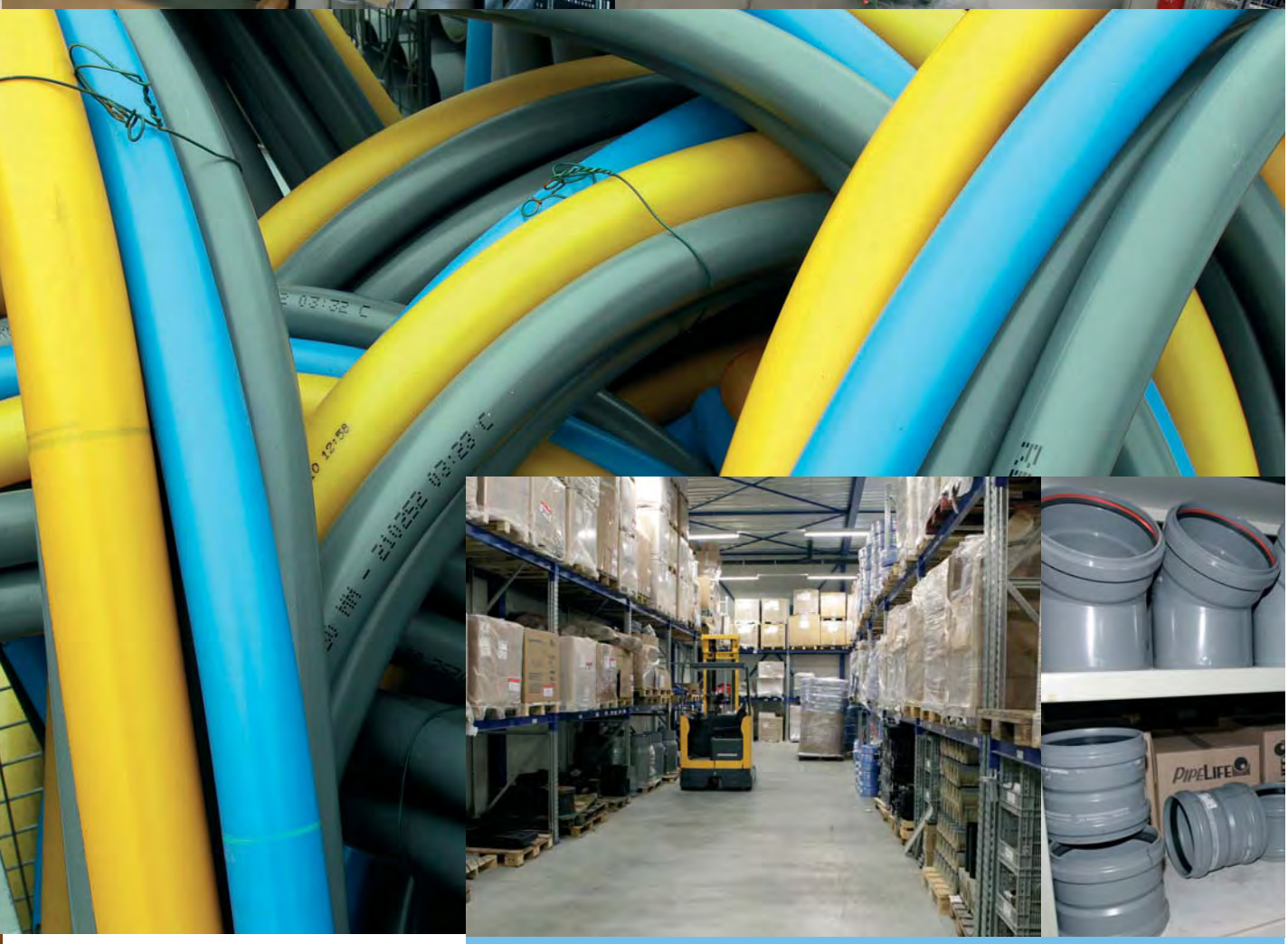
“Er komen soms klanten die denken dat ze een ongelooflijk groot probleem hebben. Als wij hen dan uit de brand kunnen helpen, dan geeft dat een goed gevoel. Of het nu een groot of klein probleem is; een klant is voor ons een klant. Wij helpen en lossen het op. Het liefst werk ik met de monteurs zelf. Omdat ik al zolang meeloop, weten veel mensen wel wie ze moeten hebben.”

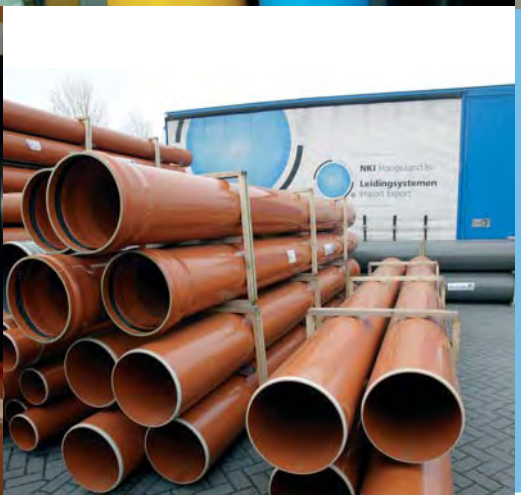
En wat is het vervelendste?

“De artikelnummers die wijzigen, dat is echt verschrikkelijk. Veel nummers zijn veranderd, maar de oude benamingen zitten allemaal nog in mijn hoofd.”

Hebben ze nog iets leuks gedaan met je jubileum?

“Ja, vrijdag 29 april was er een borrel voor het personeel. De dames van de administratie 'giebelden' de gehele dag al, maar ik had geen idee wat me te wachten stond. Aan het einde van de dag kreeg ik een geweldige bos bloemen voor mijn vrouw, een mooi cadeau van de jongens en een goed gevulde envelop van de zaak. Een prachtig gebaar.”





Van Ginkel Groep: van alle markten thuis

Gemeente
Hoogezand-Sappemeer

Wij feliciteren

NKI Hoogezand bv

van harte met het 25-jarige jubileum

en nog vele succesvolle jaren

toegewenst in onze gemeente

BEULCO
HOLLAND

Nieuw: BEULconnect

DVGW
product

BEULCO introduceert nieuwe insteekkoppeling voor water en gas:
Messing insteek-koppelingen t.b.v. PE buizen

In drie stappen gereed:
1 Buis recht afsnijden en aanschuinen
2 Insteekdiepte aftekenen
3 Buis in de koppeling steken

Klaar, een verbinding voor het leven
(voor gas een steunbus toepassen)

Bezoek onze website:
www.beulco.nl

T. Gerritsen B.V
Fotograaf 2
6921 RR Duiven
Tel.: +31 (0)26 3112500
Fax.: +31 (0)26 3117970
info@beulco.nl

BEULCO connections for life

"Alle medewerkers
van A7-Snelkoerier.nl
feliciteren
NKI Hoogezand met het
25-jarig bestaan!"

Bel: +31-(0)598-630 807

A7-SNELKOERIER.NL
24 uur per dag telefonisch bereikbaar

Poolsterweg 9
9641 MP Veendam
www.a7-snelkoerier.nl

Lukkien & Schultinga
HYPOTHEKEN VERZEKERINGEN
Hoofdstraat 30a te Zuidhorn

Uw partner op het gebied van:

- Hypotheken
- Verzekeringen
- Pensioenen
- Employee Benefits

Telefoonnummer: (0594) 500990
Internet: www.lukkienschultinga.nl
Email: info@lukkienschultinga.nl

Erkend Hypotheek adviseur
NVHP
RPA

Jan Balkema, bedrijfsleider De Leidinggroothandel Hoogezand

Met een gigantisch terrein van circa 13.000 vierkante meter wordt De Leidinggroothandel in Hoogezand niet voor niets Dé Leidinggroothandel genoemd. Honderden hulpstukken, buizen in alle maten en kilometers leiding liggen er opgeslagen. Op het terrein lopen is al indrukwekkend en dan hebben we het nog niet eens over de ruim 2.600 vierkante meter aan kantoor- en magazijnruimte in het gebouw.

‘Klanten kiezen bewust voor ons totaalpakket’

De vijf medewerkers die het magazijnteam vormen en het logistieke proces verzorgen, verrichten hun werkzaamheden op de begane grond. In de enorme ruimte bevinden zich veel dozen, kratten en andere opslagmaterialen. Overal zijn buizen, handvormen, rubbers, ringen, koppelingen en andere hulpstukken te vinden. Alles staat onder leiding van de immer enthousiaste bedrijfsleider Jan Balkema.

Breed pakket

De ferme, stevige handdruk zegt genoeg. Deze man houdt van aanpakken. “Net als het gehele team,” zegt Balkema. Volgens de bedrijfsleider, die al achttien jaar werkzaam is bij de onderneming, is het pakket zoals De Leidinggroothandel deze voert uniek in Nederland.

“De keuze is gevallen op een breed pakket en minder voor de diepte. We hebben een ruim aanbod en in combinatie van de technische kennis is dat onze kracht. Ik ben trots op de mensen die hier rondlopen, bekwame en goede krachten. Wij bieden net iets meer en zijn daarnaast een adviserend en dienstverlenend bedrijf.”

Oplossingsgericht

'Net iets meer' betekent voor Balkema dat het vanzelfsprekend is dat De Leidinggroothandel ook in het weekend is geopend en men gebruik maakt van een zogenaamde calamiteitentelefoon. In Hoogezand denkt men oplossingsgericht. Het grootste compliment is te zien aan de klantenkring van de onderneming.

De Leidinggroothandel helpt!

“De grootste aanwas komt uit de stad Groningen,” legt de bedrijfsleider uit. “Daar zit weliswaar een aantal van onze concurrenten, maar veel klanten kiezen heel bewust voor De Leidinggroothandel en voor ons totaalpakket. Ze rijden liever naar Hoogezand, omdat ze weten dat ze met een probleem bij ons terecht kunnen. De Leidinggroothandel helpt!”

“We hebben tevens de producten van verschillende A-merken onder één dak. Deze kunnen elkaar versterken en vaak wordt er specifiek naar een bepaald merk gevraagd. Wij voeren liever verschillende merken, dan dat we iemand 'nee' moeten verkopen. Wij geven de klant een eerlijk advies. Geld is daarbij niet het belangrijkste.”

Gedegen opleiding

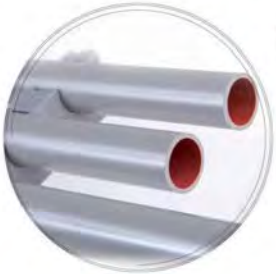
De medewerkers van De Leidinggroothandel kennen het bedrijf door en door vanwege de ervaring en een gedegen opleiding. “Veel mensen werken hier al jaren,” vertelt Balkema. “Iedereen is begonnen in het magazijn. Op die manier hebben ze alle producten een keer in handen gehad en weten ze wat we op voorraad hebben.”

“Daarnaast houden we vaak in samenspraak met onze leveranciers productpresentaties. Dat gebeurt in de cursusruimte, zodat iedereen kennis neemt van de nieuwste technieken en de nieuwste producten. Deze markt staat namelijk nooit stil qua innovaties.”

PIPELIFE

Gas en Water

Buitenriolering


Electro

Drainage

Binnenriolering

Pipes for life

Pipelife Nederland B.V.
Postbus 380
1600 AJ Enkhuizen
Tel.: 0228 35 55 55
Fax: 0228 35 56 66
info@pipelife.nl
www.pipelife.nl

Twebo
a Pipelife company

Twebo Tubes, leverancier van PP
- binnenriolering
- buitenriolering
- IT-riool

feliciteert
De Leidinggroothandel Hoogezand
met haar 25-jarig jubileum !

www.twebotubes.nl

2BA feliciteert **LeidinggroothandelNKI** met deze mijlpaal!!.

2BA levert artikelbestanden voor ERP pakketten aan meer dan 1250 installatiebedrijven en aannemers met in totaal ruim 65000 man personeel

Ruim 300 producenten en groothandelaren waaronder **LeidinggroothandelNKI** maken gebruik van onze dienstverlening.

Op naar een vruchtbare samenwerking in de volgende 25 jaar!

Het 2BA team

2ba

Aardwarmtekorf

Naast het brede aanbod speelt duurzaamheid eveneens een belangrijke rol bij vernieuwingen in het assortiment. De Leidinggroothandel laat onder meer met de Aardwarmtekorf zien graag een speler te zijn met duurzame producten. “We leveren het complete systeem en zoeken de juiste componenten die bij elkaar passen. Als dat op een duurzame wijze kan, dan juichen we dat alleen maar toe.”

XXL Engineering

De Leidinggroothandel verkoopt niet alleen, maar rekent en tekent ook mee. “Het feit dat we daar nu met XXL Engineering toe in staat zijn, is één van de beste zetten van de laatste jaren geweest,” meent Balkema. “In het voortraject kunnen we de klant nu optimaal adviseren. Geef ons een tekening van een gebouw en we kunnen alles op het gebied van leidingen tekenen, berekenen en invullen.”

A-locatie

Met de verhuizing naar de Zwedenweg heeft De Leidinggroothandel Hoogezand een grote stap voorwaarts gemaakt. Volgens bedrijfsleider Jan Balkema kwam de onderneming in een gespreid bedje terecht.

“Als je kijkt naar de hoeveelheid ruimte die we nu hebben, is dat geweldig. Qua ruimte, maar ook qua ligging is het een echte A-locatie. We zitten vlakbij de A7 en zijn daarom goed bereikbaar vanuit de stad Groningen. Ook voor de bedrijven uit Oost-Groningen en de Eemshaven liggen we op de route.”

“Door de crisis van de afgelopen jaren is er bij bedrijven juist op dit soort reken- en tekenwerk bezuinigd. Daarom kiezen ze nu voor het uitbesteden en kunnen ze bij ons terecht. Zo houd je alles bij één adres.”

Als de materialen voor een klus na het reken- en tekenwerk bij De Leidinggroothandel worden besteld, krijgt de klant een korting op het voorwerk. Bestelt men ergens anders, dan wordt de volle prijs betaald. “Zeer schappelijk lijkt me,” aldus Balkema.

Begrip in Noord-Nederland

De vestiging in Hoogezand, waar Balkema sinds 2005 bedrijfsleider is, wordt zeer goed bezocht door bedrijven uit heel Noord-Nederland. “NKI, zoals we vroeger heetten, is hier nog steeds een begrip op het gebied van leidingsystemen,” weet Balkema. “We hebben veel aan mond-tot-mondreclame.”

De naam van NKI, en later De Leidinggroothandel gaat dan ook vaak over de tong bij andere bedrijven. “We hebben veel trouwe en vaste klanten die onze naam weer noemen bij hun klanten. Het is al jaren bekend dat wij problemen oplossen, daar hebben we veel goodwill mee gekweekt. Niets is onmogelijk mits het in alle redelijkheid wordt verlangd. Zolang we het hier hebben liggen, kunnen we een hoop regelen.”

“Bovendien kennen onze mensen de klanten goed en kunnen naar hun wensen handelen. Wij werken met vaste contactpersonen en daarmee worden de lijnen kort gehouden. We weten wat er wordt gevraagd en denken in oplossingen waardoor men weer snel verder kan.”

Niets is zeker in het leven.

(Nou ja, *bijna* niets...)

Bonfix knelfittingen:

- **Absolute topkwaliteit.**
- **Superieur in prijs én kwaliteit.**
- **Maximale garantie: (20 jaar!)**
- **Leverbaar via de erkende groothandel**

BONFIX feliciteert de Leidinggroothandel met haar 25 jarig bestaan!

bonfix

Topkwaliteit sinds 1860

BONFIX B.V. Voltastraat 8, 8013 PM ZWOLLE.
Tel. 038 - 46 00 794. Fax 038 - 46 00 229. E-mail: info@bonfix.nl www.bonfix.nl

Hans Reuvers, bedrijfsleider De Leidinggroothandel Haaksbergen

De Leidinggroothandel Haaksbergen is ‘de partner’ als het gaat om leidingsystemen in welke materiaalsoort dan ook. Dat het bedrijf goed wordt gevonden door de klanten, is niet verwonderlijk. Want wie op de Tolstraat in Haaksbergen rijdt, kan de vestiging van De Leidinggroothandel in Twente niet missen. Overal ziet men buizen en leidingen, maar ook het roodwitte bedrijfspand valt op.

‘Ons bedrijf is net een Meccanodoos’

Pas als men om het gebouw loopt, wordt duidelijk hoe groot de opslagplaats is en hoeveel materiaal op het terrein ligt. Van kilometers pvc naar gigantische leidingen waar een mens in kan verdwijnen. Binnen gaat het gewoon door. In het immens grote magazijn liggen allerlei hulpstukken en verbindingsbuizen. Linksom of rechtsom, het maakt niet uit. Alles is leverbaar.

Leidingsystemen Haaksbergen

In de registers van de Kamer van Koophandel staat de Oostelijke vestiging van De Leidinggroothandel beter bekend als Leidingsystemen Haaksbergen, kortweg LSH Haaksbergen. Het bedrijf werd in 1996 opgericht door de Van Ginkel Holding en dient als regionale handelsonderneming voor de provincies Overijssel en Gelderland.

Waar de vestiging in Hoogezand zich richt op de Noordelijke markt, is men in het Oosten van het land bekend met De Leidinggroothandel Haaksbergen. Op deze manier kan De Leidinggroothandel op een optimale manier voorzien in de regionale behoeften van de uitgebreide klantenkring. Hans Reuvers is de bevlogen bedrijfsleider van de vestiging in Twente.

HAWLE-STEEKFITTINGEN

Betrouwbare verbindingen

In de gas- en waterwereld beschouwt men de **HAWLE-Steekfitting** als de standaardverbinding. De Leidinggroothandel kiest dan ook terecht voor deze merknaam.

Reeds tientallen jaren worden de **HAWLE-Steekfittingen** met succes in Nederland toegepast in de distributienetten.

Voordelen van de HAWLE-Steekfitting:

- Ongedeelde fitting, dus géén losse onderdelen
- Basismateriaal polyacetaalhars, sterk en geen corrosie
- Grote chemische bestendigheid, geschikt voor elke grondsoort
- Voorzien van rubbermanchet, geen zand en vocht in de fitting
- Conische trekring met wafelpatroon; grote trekvastheid
- Bestand tegen een hoge druk; voor gasleidingen tot 4 bar en voor waterleidingen tot 16 bar

De **HAWLE-Steekfittingen** voldoen aan alle normen.

Imbema Denso feliciteert De Leidinggroothandel met haar 25-jarig jubileum!

kiwa

imbema denso

Imbema Denso B.V.
Postbus 160
NL-2000 AD Haarlem
Telefoon (023) 517 24 24
Fax (023) 531 74 33
E-mail: info@imbemadenso.nl
Internet: www.imbemadenso.nl

Een onderneming van de Imbema Groep.

emvo Techniek

EMVO Techniek
P.O. Box 36
5490 AA Sint-Oedenrode
Holland

Office: Marie Curiestraat 2
5491 DD Sint-Oedenrode
Holland

Tel: +31 (0)413-47 30 37
Mobiel: +31 (0)6-53 65 00 34
Fax: +31 (0)413-47 25 09
E-mail: wilbert@emvo.nl
Internet: www.emvo.nl

interfit
installatietechnieken

sanitair
gas
electra
water
verwarming
telefonie
beveiliging

UNETO-VNI

winschoten
0597 414214
www.interfit.nu

Kroon TECHNISCHE GROOTHANDEL

Wij leveren 2 keer per dag
in Groningen en Drenthe !!
vóór 11 uur besteld
vandaag nog op locatie
Wij leveren 1 keer per dag in Friesland en de rest van Nederland

Kroon B.V. Zwedenweg 2 9601 ME Hoogezand www.kroon.nl sales@kroon.nl 0598-858585

Regionale markt

De Leidinggroothandel kiest bewust voor de regionale markt. Het is geen doel van Reuvers om de landelijke markt te veroveren. Bedrijven buiten de regio zijn van harte welkom, maar het is niet het voornaamste. Het tekent Reuvers dat hij liever kiest voor een persoonlijke benadering waarin hij zijn partners kent. Persoonlijk contact is belangrijker dan landelijke groei.

“Die gepaste bescheidenheid hoort bij de manier waarop wij willen werken,” zegt Reuvers. “Uiteraard is het goed om nieuwe klanten te werven, maar de binding met de bestaande relaties is minstens zo belangrijk. Komen er klanten van ver, dan is dat uiteraard geen probleem, maar we zoeken het ook niet op. We hebben de klanten het liefst aan de balie zodat we met ze mee kunnen denken en oplossingsgericht kunnen werken. Landelijke ondernemingen vragen naar een artikelnummer, zo werken wij niet. Wij weten wat we hebben en hoe we het beste kunnen helpen.”

Meedenken

De goede naam van De Leidinggroothandel strekt echter verder dan alleen in de regio. De regionale functie houdt ook niet in dat bedrijven van verder weg, buiten worden gehouden. Juist door de vriendelijke manier van benaderen en het meedenken van de mensen in Haaksbergen, geeft men de klant het gevoel dat ze goed worden geholpen.

Reuvers kan zich een mooi voorbeeld herinneren van een onderneming uit Brabant. “We kregen een bedrijf uit Uden aan de balie dat met persleidingen werkt. Ze hadden een bepaalde koppeling nodig die nergens meer te verkrijgen was. Via, via kwamen ze bij ons en wij hadden de oplossing in huis. Binnen twee dagen hadden we iets bedacht waardoor ze verder konden. Sindsdien zijn ze vaste klant. Bedrijven weten dat De Leidinggroothandel meedenkt.”

Leverancier en adviseur

De Leidinggroothandel staat niet tegenover de klant, maar zoekt nadrukkelijk naar samenwerking. Zo vergroot de onderneming de rol en is het niet alleen leverancier, maar ook adviseur. “Wij kijken bijvoorbeeld naar de tekeningen van gebouwen en kunnen dan precies uitrekenen wat er nodig is. We verkopen dus niet alleen, maar bieden de klant een totaaloplossing.”

Die instelling wordt op prijs gesteld, want als bedrijven eenmaal klant zijn bij De Leidinggroothandel, dan blijven ze dat doorgaans ook. Volgens Reuvers komt dat zowel door de adviserende rol die het bedrijf op zich neemt, als ook door de hoeveelheid aan materiaal wat er op voorraad ligt. “Ik vergelijk het wel eens met een meccanodoos van vroeger. We kunnen alles in elkaar zetten,” aldus Reuvers. “Daardoor kunnen we de klanten snel en gericht van dienst zijn. Negenennegentig van de honderd keer hebben we het op voorraad. Pvc kun je overal kopen, dus dan is het net de extra service die de doorslag geeft.”

Internationale beurzen

Als het gaat om nieuwe ontwikkelingen, kijkt De Leidinggroothandel wel degelijk verder dan Overijssel en Gelderland. Sterker nog, om de goede kwaliteit te waarborgen, werpt De Leidinggroothandel de blik veel verder dan onze landsgrenzen. “We gaan vaak naar internationale beurzen om te kijken wat de innovaties zijn op de markt. Oost-Europese bedrijven zijn verder dan menigeen denkt. We zijn natuurlijk geen producent en dat is een voordeel. We zijn niet merkgebonden en kunnen daarom alle klanten voorzien van de materialen en merken.”

Het is niet voor niets dat De Leidinggroothandel in Haaksbergen vooral samenwerkt met pure A-merken. “Daar zijn we trots op. We zijn trots op de partners en op de dealers waarmee we samenwerken. We hebben niet alleen een grote hoeveelheid aan voorraad, we hebben ook de beste kwaliteit op de plank liggen. Georg Fischer geeft bijvoorbeeld regelmatig productpresentaties bij ons. Zij zien ons als een betrouwbare partner.”

Prefabricage

Een ander zeer sterk punt van De Leidinggroothandel is het feit dat het alles op maat kan leveren. Waar grote landelijke ondernemingen de leiding of het hulpstuk enkel leveren, gaat men in Haaksbergen verder. “Doordat we prefabricage zelf doen, kunnen we alles leveren of op maat maken.”

Reuvers heeft, in de tijd dat hij als bedrijfsleider in Haaksbergen werkt, een goed team om zich heen gevormd. Mensen met technische bagage die weten waar ze het over hebben en zo de klant op een uitstekende en prettige manier kunnen helpen. Alles gaat met een duidelijke filosofie.

Aanspreekpunt

“Wat wij willen, is het belangrijkste aanspreekpunt zijn in kunststofleidingen en voorzien in diensten waarbij kwaliteit, betrouwbaarheid, advies en service belangrijk is. Daarbij stralen we uit kundig en slagvaardig te ondernemen en up-to-date te zijn in de nieuwste technieken, waarbij we oplossingsgericht denken.”

De gezichten achter het bedrijf

De Leidinggroothandel en de samenwerkende bedrijven binnen de Van Ginkel Holding (XXL Engineering, INEL Innovations, Smans Kunststoffen) vormen samen een hechte groep. Dagelijks staan betrokken, enthousiaste en vakbekwame medewerkers paraat om de brede klantenkring maximaal te bedienen, zowel in Hoogezand als in Haaksbergen We presenteren dan ook met trots: de 'gezichten' achter het bedrijf.

De Leidinggroothandel Hoogezand

Verkoopteam De Leidinggroothandel Hoogezand

Administratieteam De Leidinggroothandel

Magazijnteam De Leidinggroothandel Hoogezand

Team De Leidinggroothandel Haaksbergen

Team Smans Kunststoffen Haaksbergen

Team INEL Innovations Haaksbergen

Team XXL Engineering Hoogezand

Emo Wiertsema, Directeur Van Ginkel Holding

Kor Datema, Directeur CAL Holding

Georg Fischer N.V.
feliciteert
De Leidinggroothandel
met het 25-jarig jubileum!

Georg Fischer Piping Systems levert onder andere complete ondergrondse leidingsystemen en leidingsystemen voor toepassingen in en op gebouwen.

Voor buizen, fittingen, afsluiters, meet- & regelcomponenten en lasmachines kunt u bij GF Piping Systems terecht.

Georg Fischer N.V.
Postbus 35, 8160 AA Epe
Lange Veenteweg 19, 8161 PA Epe
Telefoon: 0578/678222
Fax: 0578/621768
E-mail: nl.ps@georgfischer.com
Internet: http://www.georgfischer.nl

+GF+

GEORG FISCHER
PIPING SYSTEMS

DE LEIDINGGROOTHANDEL HOOGEZAND EN GRIFFON: AL 25 JAAR DE PERFECTE VERBINDING!

Goed materiaal is van essentieel belang, vooral voor de installateur. Griffon begrijpt dat als geen ander. Als specialist in verbindingstechnieken voor leidingsystemen van metaal en kunststof biedt Griffon een compleet en hoogwaardig assortiment kwaliteitsproducten, voorzien van toonaangevende keuren zoals KOMO en KIWA. Daarnaast is Griffon constant op zoek naar nieuwe, betere oplossingen. Door middel van uitgebreide research en nauw contact met installateurs en leidingfabrikanten introduceert Griffon keer op keer innovatieve oplossingen voor knellende problemen.

Griffon.
Verbonden met vakwerk.

Griffon is een merk van Bison International.

www.griffon.nl

Mandema Transport Sappemeer

Voor nationaal en internationaal transport van stukgoed en (grondverzet) machines.

Kleinemeersterstraat 80 9611 JG Sappemeer
Telefoon: 0598-392367 Fax: 0598-393932 E mail:lhmandema@home.nl

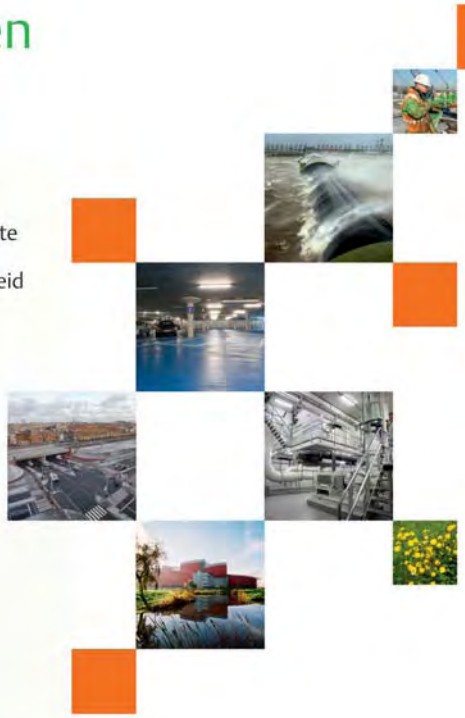
Infra ■ Parkeren ■ Water ■ Industrie ■ Energie

bam

BAM Civiel flexibel denken, flexibel bouwen

Flexibel zijn betekent: kunnen inspelen op uw eisen en wensen, op maatschappelijke normen en waarden, duurzaamheidsaspecten en omstandigheden.
Flexibiliteit vinden wij een belangrijk uitgangspunt op ons vakgebied, het managen en uitvoeren van (specialistische) betonbouwprojecten in de marktsegmenten infra, parkeren, water, industrie en energie.
Betonbouw is echt onze passie!

Ons doel is de beste, duurzame oplossing te bieden en hoogwaardige prestaties te leveren. Daarvoor stellen wij het beste team samen en nemen wij die verantwoordelijkheid waarmee we u het beste van dienst kunnen zijn: conceptontwikkeling, ontwerp, bouw, financiering, beheer en/of onderhoud.
Door flexibel te zijn in denken en bouwen willen we samen met u tot een prachtig eindresultaat komen.



BAM Civiel Noordoost, Achter de Wal 5, 9636 BN Zuidbroek, Postbus 1, 9636 ZG Zuidbroek, Telefoon (0598) 45 02 00, noordoost@bamciviel.nl, www.bamciviel.nl

BAM Civiel is een werkmaatschappij van Koninklijke BAM Groep.

Directeur Kor Datema

'We gaan verder'. Met die slogan gaf de Van Ginkel Holding in 2009 inhoud aan de verdere groei van de organisatie en het dienstenpakket. Dit met de uitbreiding via INEL Innovate Electronics en een jaar later met het adviesbureau XXL Engineering. Een prima toevoeging op de al aanwezige onderdelen als Smans Kunststoffen en de vestigingen van De Leidinggroothandel in Hoogezand en Haaksbergen. Anno 2011 gaat de dienstverlening dan ook veel verder dan alleen de verkoop van buizen en koppelingen.

‘Niet eisen, maar dienstverlenend’

Gelet op de goede groei en de uitbreiding in de afgelopen jaren, is dan ook de vraag wat de plannen voor de toekomst zijn. Wellicht ongebreidelde expansie? Nieuwe markten betreden of de blik verruimen naar andere gebieden?

Uitgangspunt

“Om het maar op z'n Gronings te zeggen: nee, gain denk’n aan,” is het heldere antwoord van directeur Kor Datema. “Natuurlijk hebben we plannen en uiteraard willen we groeien, maar het moet wel passen. We zijn en blijven een specialist op het gebied van leidingen en leidingsystemen met alles wat daarbij komt kijken. Dienstverlenend, innovatief en luisterend naar klant. Dat is al 25 jaar ons uitgangspunt en dat blijft ook zo.”

Complementair

Het uitgangspunt mag dan helder zijn; feit is echter wel dat de Van Ginkel Holding actief is op vele terreinen. “Dat klopt, maar ook daar zijn we in de afgelopen jaren op een zorgvuldige manier mee omgegaan,” legt Datema uit. “Neem bijvoorbeeld INEL en XXL. Dat zijn twee bedrijven, ieder met een eigen karakter en activiteiten. Maar tegelijk ook complementair aan De Leidinggroothandel.

accuRaat

administraties en belastingen

Lamsoor 23 9738 AL Groningen Telefoon: 050-5893360
mireille@accuraat.info www.accuraat.info

COGAS noord

VERWARMING ELEKTRO BEREGENING

De totaalinstallateur voor:

- glastuinbouw
- tuincentra
- agrisector
- industrie

Cogas Noord BV
Postbus 164
NL-8300 AD Emmeloord
Telefoon: +31 (0)527 697 451
www.cogasnoord.nl

Onderdeel van Cogas Installatiegroep

Venema Verhuur

Zwedenweg 1
9601 ME Hoogezand

Tel. 0598 - 39 20 07
Fax 0598 - 39 18 62

info@venemaverhuur.nl

WWW.VENEMAVERHUUR.NL

De één versterkt de ander en dat zorgt ervoor dat we onze klanten maximaal kunnen bedienen. Dus zowel met het reken- en tekenwerk als bij de levering van materialen. Dat is het verschil."

Boer

Het is een helder betoog van Datema die sinds 1987 werkzaam is bij De Leidinggroothandel. Opmerkelijk is overigens dat zijn entree bij de onderneming niet geheel voor de hand lag. "Nee, ik wilde eigenlijk boer worden en ben zelfs gediplomeerd agrariër," lacht Datema. "Het liep echter anders, omdat ik een relatie kreeg met één van de dochters van NKI-oprichter Joop van Ginkel. In beide gevallen de beste beslissing van mijn leven"

"Desondanks was het niet zo dat ik in Hoogezand in een gespreid bedje kwam. Integendeel. Ik weet nog goed dat Emo Wiertsema op de eerste dag tegen me zei: 'Nou jong, begin maar met vegen, dan kijken we straks wel verder'."

Prima leerschool

Na de start met de bezem doorliep Datema alle afdelingen en leerde het bedrijf, het vakgebied en de werkzaamheden door en door kennen. Daarnaast volgde hij diverse managementcursussen en ontwikkelde zich in alle opzichten uitstekend. "Een prima leerschool waar ik nog dagelijks profijt van heb. Zeker als je met klanten rond de tafel zit en inhoudelijk over de zaken kunt spreken, zegt Datema."

Directeur

Datema geldt inmiddels als directeur van de CAL Holding, die de aandelen houdt van de Van Ginkel Holding. Daarnaast voert hij samen met directeur Emo Wiertsema de dagelijkse leiding van de holding en is verantwoordelijk voor de inkoop, de financiën en de langetermijnplanning. Vanuit die rol volgt Datema de ontwikkelingen in de markt dan ook op de voet. Zowel wat betreft de grondstofprijzen en innovaties als veranderingen op technisch gebied.

Open en eerlijk

"Dat is ook nodig omdat we ons nadrukkelijk profileren als een voorraadhoudend adviesbureau. Daarmee onderscheiden we ons ook," legt Datema uit. "Kijk, buizen en pvc kun je overal kopen, maar het gaat bij ons om dat stukje extra. Je verplaatsen in de klant, meedenken, adviseren en daarin open een eerlijk zijn. Dat betekent dus ook dat je soms zegt: 'De prijzen van koperen fittingen stijgen zo sterk; je kunt voor hetzelfde geld beter kiezen voor RVS fittingen'."

"Dat doen we dus ook en dat wordt gewaardeerd. Evenals het feit dat we vrijwel alles op voorraad hebben. Natuurlijk brengt dat een financieel risico met zich mee, omdat het geld of de investering dan letterlijk op de plank ligt. Aan de andere kant is het onze kracht dat we alles kunnen leveren. Niet eerst bestellen en twee weken wachten: nee, direct leveren. Onze relaties weten dat en dat merken we ook aan nieuwe klanten. Die blijven terugkomen, omdat we alles hebben."

Geen concessies

"Dat sterke punt is dan ook de reden geweest dat we nadrukkelijk aan onze filosofie vasthouden en hebben vastgehouden," vervolgt de directeur. "Ook op het moment dat de economische crisis losbarstte. Natuurlijk hebben wij daar een tik van meegekregen, maar ook toen hebben geen concessies willen doen."

"Sterker nog: we zijn zelfs nog meer service gaan verlenen en hebben het dienstenpakket uitgebreid. Omdat de markt en onze klanten daar om vroegen. En dus was het aan ons om daarop in te spelen. Zoals we dat al 25 jaar doen en zullen blijven doen. Het enige verschil is dat we het nu meer uitdragen dan vroeger."

"Kijk, Groningers en Achterhoekers roepen niet snel hoe goed ze zijn en wat ze allemaal doen. Dat hebben wij ook nooit gedaan, dat zit ook niet in ons. Gewoon je werk doen, goed materiaal leveren en klanten optimaal bedienen; daar draait het. Maar aan de andere kant zijn we wel het grootste onafhankelijke voorraadhoudend adviesbureau van het Noorden en leveren door heel Nederland."

Leidend

"Daarnaast bieden we een breed dienstenpakket en zijn voortdurend op zoek naar innovaties. Met nieuwe producten, nieuwe toepassingen en extra diensten. Dat mag best eens onder de aandacht worden gebracht. Omdat we herkenbaar willen zijn. Niet eisend, maar dienstverlenend en op basis van vertrouwen. En als er een probleem is, dat samen oplossen."

"Dat is de manier waarop wij werken en die lijn zal ook in de komende jaren leidend zijn, waarbij we opnieuw zullen komen met een aantal nieuwe initiatieven. We hebben alweer heel wat mooie plannen in het hoofd. Dus wat dat betreft geldt ook voor de toekomst onze slogan: we gaan verder!"

AQUABERG®
specialist in waterafvoer

Aquaberg feliciteert de Leidinggroothandel Hoogezand met haar 25 jarig jubileum.

Wij wensen de prettige samenwerking nog vele jaren te mogen voortzetten.

vloerputten - tegelputten - renovatieputten - douchegoten

De Wel 8A | 3871 MV Hoevelaken | Tel. 033 299 80 50 | Fax 033 299 80 55
E-mail: info@aquaberg.nl | www.aquaberg.nl

Smans Kunststoffen

‘Voor iedere vraag is een oplossing te vinden’

Zet een stap in de werkplaats van Smans Kunststoffen aan de Tolstraat in Haaksbergen en het beeld is meteen duidelijk. Hier wordt het prefab gedeelte van De Leidinggroothandel voor rekening genomen. Een forse ruimte met ratelende zaagmachines en een hels kabaal als er wordt begonnen met boren. Met grote precisie en een kennersblik, voor de finishing touch van een hulpstuk voor een pvc-buis.

De sfeer op de werkvloer is goed als er een rondleiding volgt door Marco Rohof, bedrijfsleider van Smans Kunststof. Er zijn zes mensen hard aan het werk met het vervormen of klaarmaken van buizen en de bijpassende koppelingen. “We vormen met drie personen de vaste kern en maken daarnaast gebruik van uitzend- en oproepkrachten.”

Drukleidingsystemen

Tussen het kabaal door probeert de bedrijfsleider uit te leggen wat er zoal gebeurt bij Smans, de buurman van De Leidinggroothandel in Haaksbergen. “Wij produceren hulpstukken uit pvc-buis voor drukleidingsystemen,” vertelt Rohof. “Onze fabriek is ingericht om alle verschillende technieken toe te passen. Verder beschikken wij over zagen die de meeste buizen op lengte kunnen maken.”

“Dat doen we overigens niet alleen voor De Leidinggroothandel in Hoogezand en Haaksbergen, maar ook voor alle 'conculle-ga's'. Dat is nodig omdat we ook commercieel moeten denken. We moeten wel meer bedienen dan alleen De Leidinggroothandel.”

Perfect op maat

Smans Kunststof is daarmee enigszins een 'vreemde eend' in de bijt in de Van Ginkel Holding. Dat neemt echter niet weg dat Rohof en zijn mannen van grote toegevoegde waarde zijn voor De Leidinggroothandel.

“Wij vermaken alles voor zowel Hoogezand als Haaksbergen,” aldus Rohof. “Ze krijgen het perfect op maat aangeleverd. Het lijmen, spiegelen, elektrolassen of verbinden met manchetten is allemaal geen probleem. Een normale groothandel verbindt niet, dat is te ingewikkeld. Wij hebben alle middelen in huis om de prefab te verzorgen. Daardoor kan De Leidinggroothandel exclusief buizen met hulpstukken of koppelingen gemonteerd aanbieden.”

“Voor al onze klanten kunnen we echter hulpstukken en koppelingen op maat leveren en zorgen dat de buis op maat wordt gezaagd. Tevens is ons handvorm pakket uniek. Daar hebben we jaren geleden in geïnvesteerd. We kunnen alles voorfabriceren.”

Samenwerking

De samenwerking tussen Smans en De Leidinggroothandel is uitstekend te noemen. Het spreekwoord 'beter een goede buur dan een verre vriend' is in deze relatie van toepassing, want beide bedrijven grenzen aan elkaar. “Het is letterlijk één deur opschuiven en daardoor is het prettig werken. Voor iedere vraagstelling is een oplossing te vinden en als er iets moet worden gefabriceerd, is dat mogelijk. Daarnaast zijn er natuurlijk geen transportkosten. We zitten allen op één lijn. Zij doen inkoop en verkoop, wij zijn voor de productie. In die samenwerking schuiven we alles naar elkaar toe.”

Smans Kunststoffen is een zusterbedrijf van De Leidinggroothandel

ZODEKA

ZODEKA TOTAL WELLNESS

ZWEMBADEN - WHIRLPOOLS - SAUNABOUW
STOOMBADEN - INSTALLATIETECHNIEK

Onze showroom is geopend op zaterdag van 09.00 uur tot 13.00 uur, en op afspraak.

Papierbaan 35
9672 BG Winschoten

Telefoon : 0031 597 43 00 43
Internet : www.zwembad-aan-huis.nl

Veelzijdig in kennis, deskundigheid en kwaliteit!

De Romein infra en milieu BV is een veelzijdig bedrijf, dat gezien kan worden als een partner in vele projecten. Vanuit de vestiging Veendam wordt het bedrijf geleid met als werkgebied Europa.

De Romein infra en milieu BV, houdt zich vooral bezig met het realiseren van projecten in de grond-, weg- en waterbouw. Met als specialisme grootschalig grondverzet en cultuurtechnisch grondwerk. Deze projecten worden uitgevoerd door gekwalificeerd personeel. Van de projectleiding tot aan de moderne graafmachine wordt gewerkt met de nieuwste snufjes op het gebied van GPS. Op deze wijze zijn wij de partner (onderaannemer) voor de pijpleidingindustrie. Overige opdrachtgevers zijn overheden, zoals Provincies en Gemeenten, maar ook bedrijven en particulieren. Als team proberen wij met onze vakkennis en een grote dosis inventiviteit projecten te realiseren voor en met onze opdrachtgevers. Wij houden dan ook vast aan onze slogan:

"Alle wegen leiden naar De Romein"

DE ROMEIN
INFRA EN MILIEU BV

Transportweg 62, 9645 KX Veendam Tel. 0598 63 59 00 info@deromein.nl www.deromein.nl

INEL Innovations

‘Geen problemen, maar uitdagingen’

Naast De Leidinggroothandel in Haaksbergen en Hoogezand, Smans Kunststoffen en XXL Engineering omvat de Van Ginkel Holding met INEL eveneens een bedrijf dat voorop loopt in de elektronica in meet- en regeltechniek. Elektronische meetsystemen worden voor veel verschillende producten gerealiseerd. Van bubbelbaden tot beademingsapparaten voor grote dieren: INEL regelt de elektronica.

Cor Brands is bedrijfsleider bij INEL waar in totaal vijf personen werkzaam zijn. “Een goede groep met kennis van zaken en altijd gemotiveerd. INEL is ooit door de Van Ginkel Holding overgenomen omdat zij geïnteresseerd waren in de elektrische kogelkranen die wij realiseren.”

Regeltechniek

De activiteiten van INEL zijn zeer technisch, maar kunnen echter eenvoudig worden uitgelegd. “INEL is een in Haaksbergen gevestigd elektronicabedrijf. Meet- en regeltechniek is alles wat gemeten en geregeld moet worden.” luidt de uitleg. “We kennen geen problemen, alleen maar uitdagingen.” Een voorbeeld moet het verduidelijken.

Neem een denkbeeldig zwembad ergens in Nederland. De tekening van het leidingsysteem is verzorgd door XXL. De leidingen worden geleverd door De Leidinggroothandel. Ze worden verwerkt en op maat gemaakt door Smans Kunststoffen. Als het bad eenmaal klaar en gevuld is, moet de suppletie en circulatie, waterdoorstroming bezoekersafhankelijk ingeregeld worden.

Flowmeters

“We maken daarbij gebruik van zelfontwikkelde en geproduceerde flowmeters. Je kunt van een zwembadleiding uitrekenen hoeveel pulsen per liter er door de flowmeter zal worden afgegeven. Daardoor weet je precies hoeveel water er langs een sensor moet om een klep juist open of dicht te zetten.”

De nauwkeurige flowmeters van INEL worden visueel gemaakt in een digitale display, die zowel actuele alsmede totale flow registreert. Op de display is een skaleerbare analoge uitgang optioneel, die weer aangesloten kan worden op een gebouw beheerssysteem.

Lekdetectie systeem

INEL is altijd op zoek naar iets nieuws, een gat in de markt. Het door INEL geproduceerde intelligente lekdetectie systeem voor dubbelwandige gecompartimenteerde leidingsystemen, blijkt zo'n innovatie. “Het systeem is zelfbewakend en test zichzelf. Bij mijn weten zijn we de enige in Nederland die zo'n systeem op deze manier in de markt brengt. Daarnaast doen we ook veel zaken over de grens met Duitsland. We leveren veel aan handelskanalen en maken gebruik van hun distributienetwerk. Zo werken we ook samen met De Leidinggroothandel.”

Van alle markten thuis

Dat INEL van alle markten thuis is, bewijst bedrijfsleider Cor Brands als hij opnoemt wat er zoal wordt geproduceerd. “Nivelleringssystemen voor vrachtwagens zodat de aanhanger recht onder de auto blijft. Grote beademingsapparaten voor dieren als paarden. Regelsystemen voor zwembaden of bubbelbaden, maar ook elektronica voor treinwissels bij de Nederlandse Spoorwegen. Iedere acht seconden komt er door een vonkontsteker een vonkje vrij, zodat de infrarood branders in de branderpijpen aan gaan en de wissels worden verwarmd.” Meer informatie vindt u op www.inel.nl.

lareco

Lareco Nederland b.v. Hoofdkantoor: Postbus 5010 6802 EA Arnhem
www.lareco.nl Rayon Noord: Postbus 569 9400 AN Assen
info@lareco.nl Rayon Oost: Postbus 157 7770 AD Hardenberg
Rayon West: Postbus 9029 3007 AA Rotterdam

Uitvoerende aannemer in grond-, water- en wegenbouwwerk.

Gespecialiseerd in:

- (Machinale) bestratingen
- Aanleg van leidingen
- Schermtechnieken
- (Grond)water technieken
- Stabilisatie technieken
- Saneringen

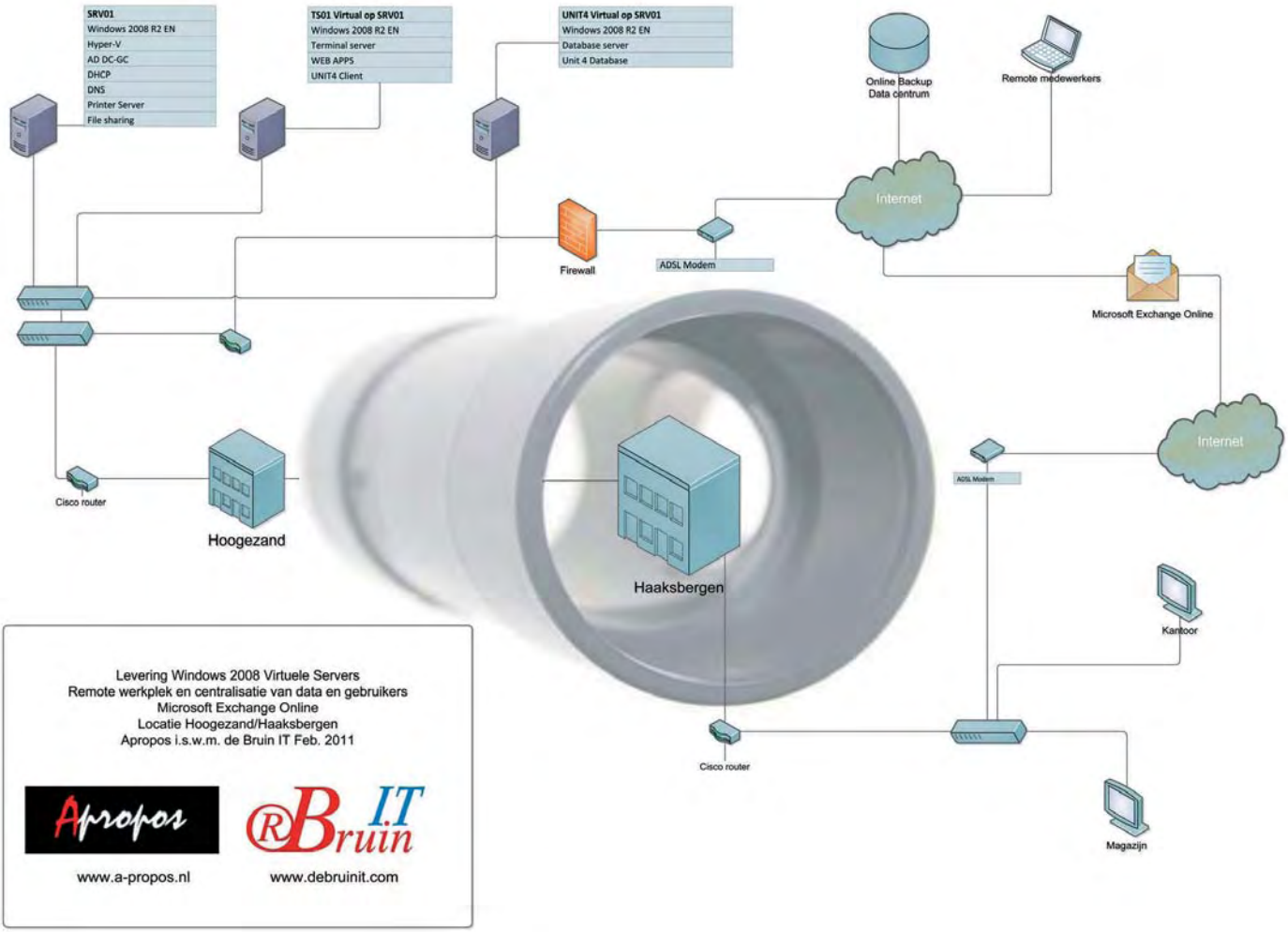
Toegepast in en op:

- Stads- en dorpskernen.
- Industrie- , terminal- en haventerreinen.
- Hoogspanningslocaties.
- Reststoffenbergingen.

aannemingsmaatschappij voor grondwerken, water- en wegenbouw

Viega. Altijd beter. Info: Tel.: 035 538 04 42, Fax: 035 538 07 53, E-mail: info@viega.nl, http://www.viega.nl

viega



Levering Windows 2008 Virtuele Servers
Remote werkplek en centralisatie van data en gebruikers
Microsoft Exchange Online
Locatie Hoogezand/Haaksbergen
Apropos i.s.w.m. de Bruin IT Feb. 2011

Apropos

www.a-propos.nl

de Bruin IT

www.debruinit.com

XXL Engineering

De Leidinggroothandel profileert zich graag als een voorraadhoudend adviesbureau. Dit blijkt niet alleen uit het uitgebreide dienstenpakket en het enorme assortiment, maar ook uit de aanwezige kennis. Veelal specialistische kennis om klanten en relaties optimaal te bedienen. Zeker bij advies-, calculatie- en tekenbureau XXL Engineering. Eveneens onderdeel van de Van Ginkel Holding.

XXL Engineering is het domein van Jaap Geuzinge en Albert Schutrups. Jaap Geuzinge is geen onbekende binnen De Leidinggroothandel. De ingenieur heeft een deel van zijn ervaring opgedaan bij de toenmalige Geberit in Lelystad. Vanaf 1998 tot 2004 was hij werkzaam bij NKI Hoogezand bv, als productmanager en adviseur voor de installatietechniek en het Geberit afvoerprogramma.

Terug

In april 2004 vertrok Geuzinge bij NKI en startte een eigen adviesbureau. Leuk feit is dat Adviesburo Geuzinge en De Leidinggroothandel in deze periode nog steeds nauw samenwerkten en elkaar perfect aanvulden. In 2010 keerde Jaap Geuzinge op verzoek van directeur Emo Wiertsema weer terug op het vertrouwde 'nest', als hoofd adviesbureau van de Holding. Hierbij werd zijn adviesbureau onder de naam XXL Engineering bv binnen de Van Ginkel Groep geïntegreerd.

Advies en voorlichting

XXL Engineering richt zich met name op advies en voorlichting van technische installaties en op het 'transport' door leidingen, de afvoer, van gas, water en vloeistoffen. Zowel bij nieuwe projecten als bij het revitaliseren van bestaande installaties. Dit gebeurt op verzoek van vragen uit de markt en van de doelgroep. Hieronder vallen ook bestaande installaties, die aan de hogere eisen van veiligheid, milieu en comfort moeten voldoen.

Revitaliseren

Bij het revitaliseren van bestaande installaties achterhaalt XXL Engineering de onregelmatigheden, waarna de kosten van reparatie of vervanging inzichtelijk worden gemaakt. Hetzelfde geldt ook voor het vervolgtraject, waarbij XXL Engineering tevens tekent voor een gedetailleerd en doorgerekend plan van aanpak. Daarnaast bemiddelt het bedrijf bij de uitvoering van de werkzaamheden en bij de levering van de benodigde materialen via De Leidinggroothandel.

Nieuwbouw

Bij nieuwbouw wordt XXL Engineering doorgaans in een vroeg stadium betrokken. Een prettig gegeven aangezien een gedegen advies in het vroegste beginstadium van het bouwvoornemen veel tijd, geld én het milieu bespaart en niet te vergeten veel zorgen wegneemt.

XXL ontzorgt

XXL ziet in dit gegeven, naast commerciële belangen, vooral de verantwoording en de objectieve adviserende taak. Kort gezegd: XXL ontzorgt. Dit Germanisme is dé gebezigde term binnen XXL en geeft exact in één woord de toegevoegde waarde aan van XXL Engineering in combinatie met de teams van de gehele organisatie!

Meer informatie is binnenkort te vinden op de nieuwe website www.xxlengineering.nl.

XXL Engineering is een zusterbedrijf van De Leidinggroothandel

Tuincentrum | Bloembinderij
Hoveniersbedrijf
DIJKSTRA v.o.f.

Hoofdweg 252
9621 AS Slochteren

Telefoon 0598 - 422841
Fax 0598 - 422134
info@dijkstravof.nl
www.dijkstravof.nl

Aardse Orchideeën b.v.

De Akkers 23
9636 CB Zuidbroek

www.aardseorchideeen.nl

RON ALEMAN
INSTALLATIETECHNIEK

Handelskade 64
9503 AC Stadskanaal
T 0599-652223
M 06-46433475
E info@ronalemaninstallatietechniek.nl
I www.ronalemaninstallatietechniek.nl

• Gas • Water • Elektra • Zinkwerk •
• Rioolontstoppingen • NEN-3140 keuring •
• Storing & onderhoud CV installaties •

24 uurs service

Brandpreventie

Gedegen advies, veilige oplossing

Als voorraadhoudend adviesbureau gaat De Leidinggroothandel graag een stapje verder. Niet alleen op het gebied van leidingen, hulpstukken, koppelingen en aanverwante zaken, maar zeker ook op het gebied van onderhoud en preventie. Zelfs op het terrein van brandpreventie. Op het eerste gezicht wellicht opmerkelijk, maar in de praktijk een uiterste welkome en veilige aanvulling.

Om de vele klanten op het gebied van brandpreventie op de juiste manier te kunnen adviseren, heeft De Leidinggroothandel in 2005 Dick Zwart aangetrokken. Daarmee haalde het bedrijf een absolute expert in huis.

Ruime ervaring

Dick Zwart is sinds 33 jaar vrijwillig brandweerman in Winschoten en was daarnaast ruim tien jaar werkzaam bij Ziegler Brandweertechniek, fabrikant van brandweervoertuigen en leverancier van een compleet pakket aan handelsartikelen en diensten. Daarna maakte hij de overstap naar Ajax Brandbeveiliging, marktleider op het gebied van blusmiddelen, waaronder de bekende rode haspels. In 2005 kwam Dick De Leidinggroothandel versterken.

Maatwerk

Betreffende zijn werkzaamheden stelt Dick: “Voor adviezen in de brandpreventie is geen pand en advies gelijk aan de vorige. Alles moet individueel belicht en uitgedacht worden.” Maatwerk dus, vandaar dat een belangrijk deel van zijn werkzaamheden bestaat uit het bezoeken van relaties, zowel leveranciers als afnemers. Dit om zich ter plekke op de hoogte te stellen van de situatie en een gedegen advies te kunnen geven.

Grote schade

Dat gedegen advies op het gebied van brandpreventie voorziet in een grote behoefte, blijkt uit de dagelijkse praktijk. Bij de nodige bedrijven is er namelijk in hoge mate sprake van onjuiste blusmiddelen die niet geschikt zijn voor de ruimten waar ze zijn geplaatst.

Het gevolg van een dergelijk blusmiddel kan bij de inzet ervan leiden tot onnodig ernstig lichamelijk letsel, blijvende schade en een grote financiële gevolgschade aan de te blussen objecten en machinerieën. Gelukkig hebben zich in de meeste gevallen (nog) geen calamiteiten voorgedaan en is het blusapparaat/middel niet ingezet. Maar ook hier geldt dat voorkomen beter is dan genezen!

Eigen toepassing

Dick Zwart hamert er bij relaties dan ook dagelijks op om vooraf degelijk advies in te winnen betreffende geschiktheid, de voor- en nadelen en eventuele risico's bij het gebruik. Dit geldt ook voor het feit dat ieder blusmiddel een eigen toepassing en problematiek heeft. Een belangrijk aspect dat eveneens aan de orde komt bij de voorlichting en in de adviezen. De belangrijkste les is echter dat de keuze van het blusmiddel te allen tijde bij de gebruikers van het pand bekend zijn en is afgestemd op de eventuele risico's.

Ruim assortiment

De Leidinggroothandel ziet ook op dit gebied een verantwoordelijkheid voor haar weggelegd en profileert zich daarom eveneens als Voorraadhoudend Adviesbureau Brandpreventie. Passend bij deze rol voert De Leidinggroothandel een ruim assortiment haspelkasten, brandblussers, droge bluslleidingen en aanverwante artikelen. In alle opzichten een veilig idee.

ADV
Scholma

Stork Technical Services Nederland biedt gecertificeerde kunststofprofessionals

Engineering, inspectie, onderhoud, aanleg en optimalisatie van kunststofleidingsystemen

Het gebruik van kunststofleidingen in de industrie groeit hard. Ontwikkelingen in de kunststof-industrie brengen steeds meer toepassingen binnen bereik. Moderne kunststoffen zijn lichter en – afhankelijk van de toepassing – bestand tegen hogere temperaturen, druk of ongevoelig voor agressieve stoffen als pekel, bleekloog of zwavelzuur. Stork Technical Services heeft zich gespecialiseerd in de toepassing van hoogwaardige kunststofleidingsystemen voor de (chemische) industrie. Vakbekwame medewerkers zijn gecertificeerd in de toepassing van vrijwel alle mediumspecifieke kunststof-toepassingen.

Engineering

Bij kunststofleidingsystemen is de Stork-combinatie van denken en doen bij uitstek effectief. De engineers van Stork Technical Services hebben direct contact met uitvoerende professionals en fabrikanten (OEM) en kunnen zo een schat aan praktische ervaring in hun voorstellen verwerken. Voor de meest gangbare producten heeft de klant zelf al de specificatie opgesteld voor het soort kunststofleiding dat bij zijn product hoort. Als dat niet het geval is, zoekt Stork op basis van de productspecificatie het best passende kunststofleidingsysteem.

Bij nieuwe producten werkt Stork samen met de klant en fabrikant (OEM) aan het ontwikkelen van een maatwerkoplossing. Doordat Stork Technical Services nieuwe ontwikkelingen in de kunststofmarkt op de voet volgt, is er vaak meer mogelijk dan de klant verwacht. Potentiële kwaliteits-/veiligheids-verbeteringen en of besparingen kunnen dan meer opleveren.

Supporting your ambitions

Wij willen u helpen uw ambities waar te maken. Stork Technical Services Nederland houdt het continue verbeterproces op gang. Enerzijds met kant-en-klare, bewezen effectieve oplossingen, waarmee u resultaten kunt boeken. Anderzijds met oplossingen die een proces van continue verbeteringen inluiden. Om dat te kunnen doen, laten we alle kennis, kunde en ervaring binnen ons bedrijf optimaal samenwerken. Denken en doen gaan samen. Geen halve oplossingen, maar een integrale aanpak. Schouder aan schouder met u.

Meer weten?

U kunt ons telefonisch benaderen via +31 (0)596 54 88 88.

www.storktechnicalservices.com

RUCOM

KLIMAAT & INSTALLATIE TECHNIEK

- Airconditioning
- Verwarming
- Klimaatsystemen
- Gebouwbeheersystemen
- Service en onderhoud

RUCOM

KLIMAAT & INSTALLATIE TECHNIEK

A.Plesmanlaan 1J
(industrieterrein Rengerspark)
9615 TJ Kolham
Telefoon 0598 - 396 680
info@rucomklimaattechniek.nl
www.rucomklimaattechniek.nl

De Jong Installaties

Electro • Verwarming • Gas • Water • Service

www.installatiebedrijfdejong.nl

- Elektrotechnische Installaties
- Loodgieters werkzaamheden.
- C.V. installaties.
- Onderhoud en service van gastoestellen.
- Dak en zink werkzaamheden.
- Rioleringen ontstoppen en aanleg.
- 24 uurs storingsdienst.

A. Plesmanlaan 4 te Kolham, Tel. (0598) 381004

info@Installatiebedrijfdejong.nl

DAS GRONDWERKEN

Nijverheidsweg 15
9482 WB TYNAARLO

Tel. 0592-541779
Fax. 0592-543987

info@dasgrondwerken.nl

WWW.DASGRONDWERKEN.NL

P&B techniek

Gespecialiseerd in de elektro- en installatietechniek
Hoogezand, tel.0598-394949, mob. 06-52676117

Voor bedrijven en particulieren

* Elektrotechniek
* Data en netwerken
* Gas installaties
* Sanitaire installaties
* CV installaties
* Dak en Zinkwerken

UNETO-VNI SEI

www.penbtechniek.nl

Aardwarmtekorf

Duurzaamheid en verantwoord ondernemen staan al jaren hoog in het vaandel bij De Leidinggroothandel. Dit komt niet alleen tot uiting in het zorgvuldig omgaan met materialen en middelen, maar ook in het gevoerde bedrijfsbeleid. Zo wordt er geen of weinig verpakkingsmateriaal gebruikt en omvat het assortiment geen producten die het milieu zwaar belasten.

Kostenbesparend en duurzaam

Heel bijzonder is echter dat De Leidinggroothandel eveneens een belangrijke rol inneemt bij innovaties op het gebied van alternatieve energievoorziening. Zo is De Leidinggroothandel - als enige in Nederland - importeur en leverancier van de Aardwarmtekorf.

Eenvoudig principe

Het principe van de Aardwarmtekorf is relatief eenvoudig. Warmtestraling uit de aarde wordt opgevangen in een spiraalvormig gewikkeld buizensysteem, dat circa vier meter onder de grond wordt geplaatst. Op deze diepte maken de korven gebruik van drie soorten warmte: opwarming door de zon, regenwaterwarmte en de temperatuur van het grondwater.

Warmwatervoorziening

Deze warmte wordt opgenomen door een vloeistof die door de buizen loopt. Deze vloeistof wordt vervolgens vanuit de korven door een warmtewisselaar geleid. De wisselaar is in staat om het water voor verwarming en de warmwatervoorziening (tapwater) van woning, kantoorpand of bedrijfspand op te warmen tot crica 65 graden Celsius. Hierbij moet overigens wel worden opgemerkt dat de resultaten die met de aardwarmtekorf worden geboekt, onder meer afhankelijk zijn van de grondsoort en het waterpeil. Het grondwaterpeil ligt in Nederland bijvoorbeeld hoger dan in Duitsland, dat blijkt voordelig te zijn voor de werking van het systeem.

Hartelijk gefeliciteerd met uw 25 jarig jubileum!

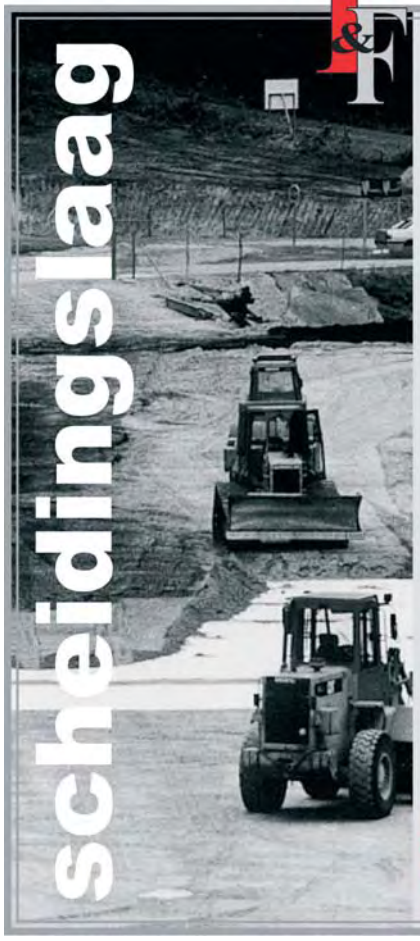
Funke Gruppe

Funke VPC®-Buiskoppeling

Funke Kunststoffe GmbH
Siegenbeckstraße 15 • Industriegebiet Uentrop Ost • D-59071 Hamm-Uentrop
Tel. +49 2388 3071-0 • info@funkegruppe.de • www.funkegruppe.de

T & F BV
Handelsonderneming

Provincialeweg 111
4909 AG OOSTEIND
Telefoon 0162 - 455515
Fax 0162 - 437371
E-mail t-f@t-f.nl
Internet http://www.t-f.nl



GEOTEXTIELEN VAN BONAR TECHNICAL FABRICS zijn speciaal ontworpen om op lange termijn filtratie en grondversterking te garanderen.

Belangrijkste eigenschappen:
- hoge weestand tegen mechanische beschadiging
- duurzaamheid en flexibiliteit op lange termijn
- filtratie en verbetering van het draagvermogen van verschillende grondsoorten

BONAR TECHNICAL FABRICS
invisibly good

BetaTherm
Erdwärmesysteme

Mit Sicherheit Energie sparen!

www.betatherm.de

Ontwikkelen

De Aardwarmtekorf is een bijzonder duurzaam systeem, maar werd in ons land de afgelopen jaren nog niet op grote schaal toegepast. Deels door de relatieve onbekendheid van het innovatieve product en daarnaast als gevolg van de in het verleden gehanteerde aanlegmethodes. Om de Aardwarmtekorf verder te ontwikkelen voor toepassingen in ons land heeft De Leidinggroothandel de bestaande kennis gekocht en de activiteiten ondergebracht in een nieuwe afdeling, waar Robert Poelman een prominente rol inneemt.

Betaalbaar

Volgens Poelman zal de Aardwarmtekorf in de komende jaren op steeds grotere schaal worden toegepast. De techniek is immers eenvoudig, betaalbaar en heeft zich inmiddels op diverse plaatsen bewezen. Bovendien is het overal toepasbaar, vergunningen zijn niet nodig en iedere installateur kan ermee uit de voeten. En dankzij de compacte conische vorm, is het rendement aanzienlijk hoger dan dat van warmtesondes of oppervlaktecollectoren.

Daarnaast speelt ook de snelheid een rol. Bij een gemiddelde woning is het systeem in anderhalve dag te realiseren. Vier tot acht korven de grond in, leidingen leggen, pomp en verdelen plaatsen, aansluiten en de energierekening vliegt omlaag.

Advies

Naast het feit dat De Leidinggroothandel importeur is van de Aardwarmtekorf, speelt het eveneens een voorname rol op het gebied van projectbegeleiding en advies. Robert Poelman en zijn collega's zien reële, objectieve voorlichting en gedegen advies dan ook als basis voor reële uitgangspunten voor het opstellen van risicoanalyses bij voorgenomen investeringen. Want hoe innovatief de Aardwarmtekorf ook is; ook hier geldt dat ieder project anders is dan alle voorafgaande.

De Leidinggroothandel wil door de voorlichting en de adviezen in het voortraject de realiteit en vooral de haalbaarheid tegenover hogere investeringen in het juiste perspectief plaatsen. Vandaar dat er ook nauw wordt samengewerkt met adviesbureau XXL Engineering bv.

Blijvend op zoek

De Leidinggroothandel heeft met de Aardwarmtekorf een prima stap gezet om duurzame innovaties geschikt te maken voor toepassingen op grote schaal. Daar blijft het echter niet bij, want het bedrijf zoekt blijvend naar innovatieve oplossingen zoals alternatieve stroombronnen. Een belangrijk gegeven aangezien de huidige conventionele energievoorziening en de winning van fossiele brandstoffen zeer ingrijpend is. Zelfs schadelijk voor milieu, gezondheid, veiligheid en samenleving.

De Aardwarmtekorf van De Leidinggroothandel

De Aardwarmtekorf van De Leidinggroothandel is de moderne oplossing voor iedereen die gaat bouwen, en voor eigenaren die de kracht van hun eigen grond kosteloos en op effectieve wijze voor het winnen van energie willen benutten.

Op deze manier wordt men voor een deel onafhankelijk van de steeds krapper wordende aardgas- en olievoorraden. De gepatenteerde Aardwarmtekorf wordt in de zogenaamde near-surface geothermie toegepast en geldt als relatief goedkoop en snel te realiseren oplossing.

De innovatieve Aardwarmtekorven zijn ten opzichte van vergelijkbare systemen snel en eenvoudig te installeren. In Duitsland zijn al vele systemen geïnstalleerd (meer dan 4000 korven) en klanten weten de hoge capaciteit van de Aardwarmtekorf te waarderen.

Daarnaast is al jaren bekend dat het terugdringen van de huidige energiebehoeften een vitale noodzaak is. Daar is een ieder het over eens. Daarom is het van essentieel belang dat, als we ons hoge levensniveau, luxe en comfort willen blijven handhaven, we op zoek moeten naar alternatieve bronnen van energie.

Die bron kan aardwarmte zijn, want aardwarmte is altijd en overal beschikbaar. En dankzij de Aardwarmtekorfinstallatie met warmtepomp van De Leidinggroothandel haalt u aardwarmte gewoon uit de Nederlandse bodem.

Kijk voor meer informatie over de Aardwarmtekorf op www.aardwarmtekorf.nl

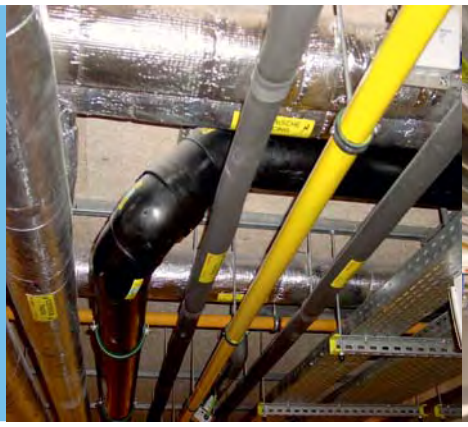
Bijzondere projecten

De Leidinggroothandel en de dochterbedrijven binnen de Van Ginkel Holding zijn actief op een groot aantal terreinen. Tal van opdrachtgevers doen dan ook graag een beroep op de aanwezige kennis en expertise van de onderneming, waarbij het enorme assortiment en de servicegerichte aanpak versterkende elementen zijn. Vanuit de rol was De Leidinggroothandel in de afgelopen jaren betrokken bij een groot aantal bijzondere projecten.

Project: Euroborg te Groningen

Opdrachtgever:
Bouwcombinatie Euroborg

- Alle vuil - en regenwaterafvoer leidingsystemen
- Alle warm- en koudwater leidingsystemen
- ACO lijnafwatering
- ACO vetafscheiders



Project: Biodiesel Eemshaven

Opdrachtgever: Biodiesel Value

- Brandpreventie natte blusleiding DN-300 HPE v.z.v. 5 blusmonitoren

Project: Kloosterveste te Assen

Opdrachtgever:
BAM Techniek te Groningen

- Alle voorkomende leidingsystemen aan- en afvoer
- Brandpreventieve middelen (haspelkasten, blusser en pictogrammen)
- ACO olie- en vetafscheiders

Project: Nieuwbouw L.V.I. te Groningen

(Laboratorium Voor Infectieziekten)

Opdrachtgever: BAM Techniek te Groningen

- Viega perssystemen Prestabo en Profipress voor water, gas, CV en perslucht
- Akasion hemelwatervullingsyteem
- Akatherm vuilwatersysteem
- Flamco beugelsystemen

Project: Theo Pouw te Eemshaven

Opdrachtgever: Visser Smit Hanab Industriebouw te Veendam

- Staal verzinkt leidingsysteem DN-25 t/m DN-100 voor industriewater

Project: Aardwarmtekorven

Opdrachtgever: een familie in Almere

- 12 ECO korven met ondergrondse verdeelbox v.z.v. Viega Geopress koppelingen

Project: Zinker en Duiker DN-1200

Opdrachtgever: De Romein GWW te Veendam

- 85 meter HPE SN-8 duikerbuis DN-1200

Oprichter Joop van Ginkel

Gietijzer, lood, koper, pvc. Die vier woorden omschrijven in het kort de geschiedenis van waterleidingen in ons land. De Leidinggroothandel heeft die geschiedenis stap voor stap meegemaakt en in een bepaald opzicht mede vorm gegeven. Het bedrijf kent dan ook een bijzondere historie met vele hoogtepunten, mooie momenten en opmerkelijke keuzes. Een mooie reden om eens terug te blikken met oprichter en voormalig directeur J. A. (Joop) van Ginkel.

‘Het was niet de bedoeling zo groot te worden’

1 mei 1971. Op die datum begon het allemaal voor de Needse Kunststoffen Industrie (NKI), de voorloper van de huidige Leidinggroothandel. Kunststoffen waren in die jaren echt in opgang en de markt stapte massaal over op de pvc-varianten. Het bood Van Ginkel de kans te starten met een nieuw initiatief. Hij nam afscheid van zijn werkgever RS Stokvis, waar hij actief was op de afdeling kunststoffen en begon met een compagnon een groothandel in leidingen en aanverwante artikelen.

“Nou, groothandel; dat klinkt iets meer dan het was hoor,” lacht Van Ginkel. “We zijn eigenlijk voortgekomen uit een loodgietersbedrijf. In een klein pandje en met de bedoeling aannemers en loodgieters te bedienen op het gebied van leidingen. Hulpstukken, buizen, verbindingen, sifons en dergelijke zaken.”

Briefje

Hoewel de markt zeker kansen bood, was de start zeker niet gemakkelijk. “Het was in die periode echt pionieren,” zegt Van Ginkel. “Zo moesten we zelf op zoek naar klanten en geld voor personeel was er niet. Als ik weg moest om ergens een bestelling te bezorgen, dan ging er gewoon een briefje op de deur: 'ik ben zo terug'. Dat was heel normaal in die tijd.”

Andersom

Ondanks de bescheiden start groeide NKI al snel groter. “Met name omdat we vanaf het begin zijn uitgegaan van de klant,” legt Van Ginkel uit. “Dus niet 'dit hebben wij en dat kunnen jullie krijgen', maar juist andersom. Wij vroegen aan onze klanten 'wat hebben jullie nodig en wat moeten we op voorraad houden'.

En vervolgens was het aan ons om te zorgen dan we het ook daadwerkelijk in huis hadden. En dat heeft goed uitgepakt."

Groei

Door de klantgerichte aanpak nam het scala aan artikelen in enorm tempo toe, evenals de dienstverlening en de grootte van de organisatie. Daarnaast werd geïnvesteerd in nieuwe ontwikkelingen en werden nieuwe varianten, zoals polyethyleen buizen en andere hoogwaardige kunststoffen vrijwel meteen opgenomen in het assortiment. Evenals traditionele artikelen als koperen hulpstukken. Men kon bij NKI alles krijgen.

Hoogezand

Door het succes werd in 1986 besloten de vleugels verder uit te slaan en een nieuwe vestiging te openen. In Hoogezand om precies te zijn, waar een oud pandje werd gevonden nabij het station van Foxhol, waar eerder een farmaceutisch bedrijf was gevestigd. Met dezelfde aanpak als in Neede groeide ook deze vestiging snel, mede door de komst van Emo Wiertsema, die de zaken voortvarend aanpakte.

"De rol van Emo is inderdaad erg groot geweest," aldus Van Ginkel. "Deels omdat ik in 1987 werd getroffen door een hartinfarct en gedwongen was enigszins afstand te nemen. Dat was mede de reden dat ik later de vestiging in Neede heb verkocht aan een vriend, waardoor Hoogezand de hoofdvestiging is geworden. Eerst nog op de oude locatie en na een aantal uitbreidingen sinds 2005 op het terrein aan de Zwedenweg."

Overnames

Vanuit Hoogezand werd verder ingezet op de groei en de uitbreiding van het dienstenpakket. Zo werd een bedrijf overgenomen dat elektrisch bestuurbare en pneumatische kranen ontwikkelde en werd in 1995 De Leidinggroothandel in Haaksbergen opgestart. Daarna volgde KTS Smans, voor het vervormen van buizen en druk- en persleidingen en maakten later ook INEL en XXL Engineering hun opwachting binnen het concern. Alle bedrijven zijn samengebracht in de Van Ginkel Holding.

Maximaal bedienen

Het is een prachtige geschiedenis van het bedrijf. Klein begonnen, maar inmiddels een grote naam met een omvangrijk dienstenpakket en een enorm assortiment. "Eerlijk gezegd was het ook helemaal niet de bedoeling om zo groot te worden," glimlacht Van Ginkel.

"Maar ja, je wilt vooruit en daarnaast werden we ook 'gedwongen' om mee te gaan. Met name om onze klanten maximaal te kunnen bedienen. Dat is altijd het uitgangspunt geweest en dat is het nog steeds."

Mooie ontwikkeling

Hoewel de heer van Ginkel zich inmiddels heeft teruggetrokken uit het bedrijf, volgt hij de ontwikkelingen nog op de voet. Niet in de laatste plaats omdat schoonzoon Kor Datema thans een van de directeuren is. "Een mooie ontwikkeling die eigenlijk heel natuurlijk is verlopen," zegt Van Ginkel. "Dit nadat ik een paar jaar geleden de kinderen de vraag heb gesteld: wat doen we? Nemen jullie het over of moeten we de zaak verkopen."

"Het werd het eerste en daar ben ik blij mee. Omdat het nu in de familie blijft, zoals dat altijd al is geweest. Ik ben begonnen met mijn zwager en mijn nichtje kwam later de administratie doen. Daarnaast zijn ook mijn dochters binnen het bedrijf werkzaam geweest. Ze zijn er als het ware ingegroeid en die lijn wordt nu verder doorgezet."

Ken je klanten

"Ik ben daar dankbaar voor, al zijn we natuurlijk niet over een nacht ijs gegaan," vervolgt Van Ginkel. "Zoals iedereen bij het bedrijf heeft ook Kor alle afdelingen doorlopen. Van het magazijn tot het transport, de verkoop en de relatiebezoeken. Zo hoort het ook, omdat je pas succesvol kunt zijn als je je bedrijf kent en oog en oor hebt voor je klanten. Dat laatste is heel belangrijk. Luister naar je relaties en probeer wensen en behoeften in te passen in je bedrijf."

"Dat is ook de manier waarop we dit bedrijf ooit zijn begonnen en dat verder hebben uitgebouwd. Door het assortiment af te stemmen op de behoefte en klanten met raad en daad bij te staan. Dat zorgt voor binding en duurzame relaties."

"Natuurlijk, er is heel veel veranderd en de tijden zijn niet te vergelijken. We hebben computers, reizen de hele wereld over en halen uit alle windstreken de beste producten. Maar succes begint met een goed contact met een klant. Weten wat nodig is en graag wat extra's willen doen, met de ogen en oren open. Dat zal wat mij betreft altijd zo blijven."

Passie voor techniek

Kampen is een ervaren partner voor projectmatige werkzaamheden en onderhoud, waarbij de mix tussen flexibiliteit en professionaliteit optimaal wordt ingezet om u te ontzorgen.

We care for you!

KAMPEN

INDUSTRIEEL ONDERHOUD - KUNSTSTOF LEIDINGEN

www.kampencare.com

Kunststof leidingen uitgegroeid tot een topproduct van KAMPEN Industrial Care

Steeds vaker ontdekken de verschillende sectoren de kwaliteit en mogelijkheden van kunststof Leidingsystemen. Kampen Industrial Care uit Hoogezand loopt dankzij een voortdurende innovatie voorop in de snel groeiende vraag naar kunststof leidingen. De knowhow en de tientallen jaren ervaring zorgden ervoor dat deze firma is uitgegroeid tot een belangrijke speler in deze markt. Kampen Industrial Care leverde het ultieme bewijs bij de aanleg van een bijna veertien kilometer lang kunststof leidingsysteem van de waterfabriek in Emmen naar de NAM in Schoonebeek.

De NAM staakte de oliewinning in 1996 vanwege de lastige winbaarheid van de stroperige olie, maar de aardoliereus besloot in 2007 de oliewinning te hervatten door middel van stoominjectie op basis van ultra puur water. Dit specifieke water wordt in de waterfabriek in Emmen geproduceerd en vanaf die locatie via twee polypropyleen leidingen met een diameter van 280 millimeter getransporteerd naar Schoonebeek.

Arnold Bakker, directeur van Kampen Industrial Care over dit project: 'Het is van groot belang dat er geen vervuiling in deze leidingen komt, omdat het water dat in Schoonebeek ontvangen wordt van dezelfde kwaliteit moet zijn als bij de productie in Emmen. Om dit te bereiken, hebben we in nauw overleg met diverse partijen speciaal hiervoor een unieke clean room welding unit, waarin CNC gestuurd infrarood gelast wordt, ontworpen en vervaardigd.'

De aanleg van complete kunststof leidingsystemen is zonder meer een van de specialismen van Kampen Industrial Care. De leidingsystemen kunnen worden aangelegd inclusief alle hieromtrent voorkomende werkzaamheden. Hierbij verzorgt Kampen desgewenst de leidingbruggen, supporting, appendages, grondwerkzaamheden en testen.

Cleanroom lasunit

Deze cleanroom lasunit is uniek, omdat het wellicht de enige in Europa is en waarschijnlijk zelfs de enige in de hele wereld. Nog niemand heeft ooit zo'n unit gebouwd. Wij hebben geïnvesteerd in deze lasunit, omdat wij in specialisme geloven. Mede dankzij de unit worden de verbindingen nog beter gelast en aangelegd zonder verontreinigingen. Het ontwerpen van de lasunit was niet alleen voor het project in Zuid-Oost Drenthe bedoeld, maar het was ook een kwestie van anticiperen op de huidige en toekomstige ontwikkelingen in ons marktsegment.'

Staal was in het verleden het standaard materiaal voor leidingsystemen, maar de markt ontdekte steeds meer de voordelen van het toepassen van kunststof. Een ontwikkeling waar Kampen Industrial Care accuraat op inspeelde. 'Wij gebruiken talrijke soorten kunststof, die we afhankelijk van de aard van de opdracht inzetten. Het gewicht van kunststof is aanzienlijk minder dan staal. Kijk alleen in de scheepvaart maar hoeveel brandstof er daardoor wordt bespaard. Kunststof is een krachtig materiaal in een corrosieve omgeving waar veel roest optreedt. Ook een belangrijk punt is de duurzaamheid, want kunststof is uitstekend te recyclen. Bovendien gaat de ontwikkeling in materiaalsoorten steeds verder, we zijn beslist nog niet uitontwikkeld. En we beschikken over een enorme knowhow, want we zijn sinds de jaren '70 al met kunststof aan het monteren.'

'De meest ontzorgende technische dienstverlener' is de zorgvuldig gekozen slogan van Kampen Industrial Care, dat een grote klantenkring in heel Nederland heeft opgebouwd. De opdrachtgevers komen uit de sectoren olie en gas, chemie, energie, food, infrastructuur, scheepvaart en utiliteit.

Arnold Bakker: 'We hebben passie voor techniek, we hebben vakbekwaam en betrokken personeel in dienst, we hebben een goed uitgerust, modern equipment en we besteden veel zorg aan de opleiding van nieuwe medewerkers. Kampen Industrial Care is daarnaast altijd op zoek naar ervaren kunststof bewerkers dan wel enthousiaste techneuten die zich willen verdiepen in de materie en hiervoor bij ons intern een opleidingstraject willen volgen. We willen te allen tijde zorgen voor een sterke basis om ook in de toekomst uit te blinken als technische dienstverlener.'

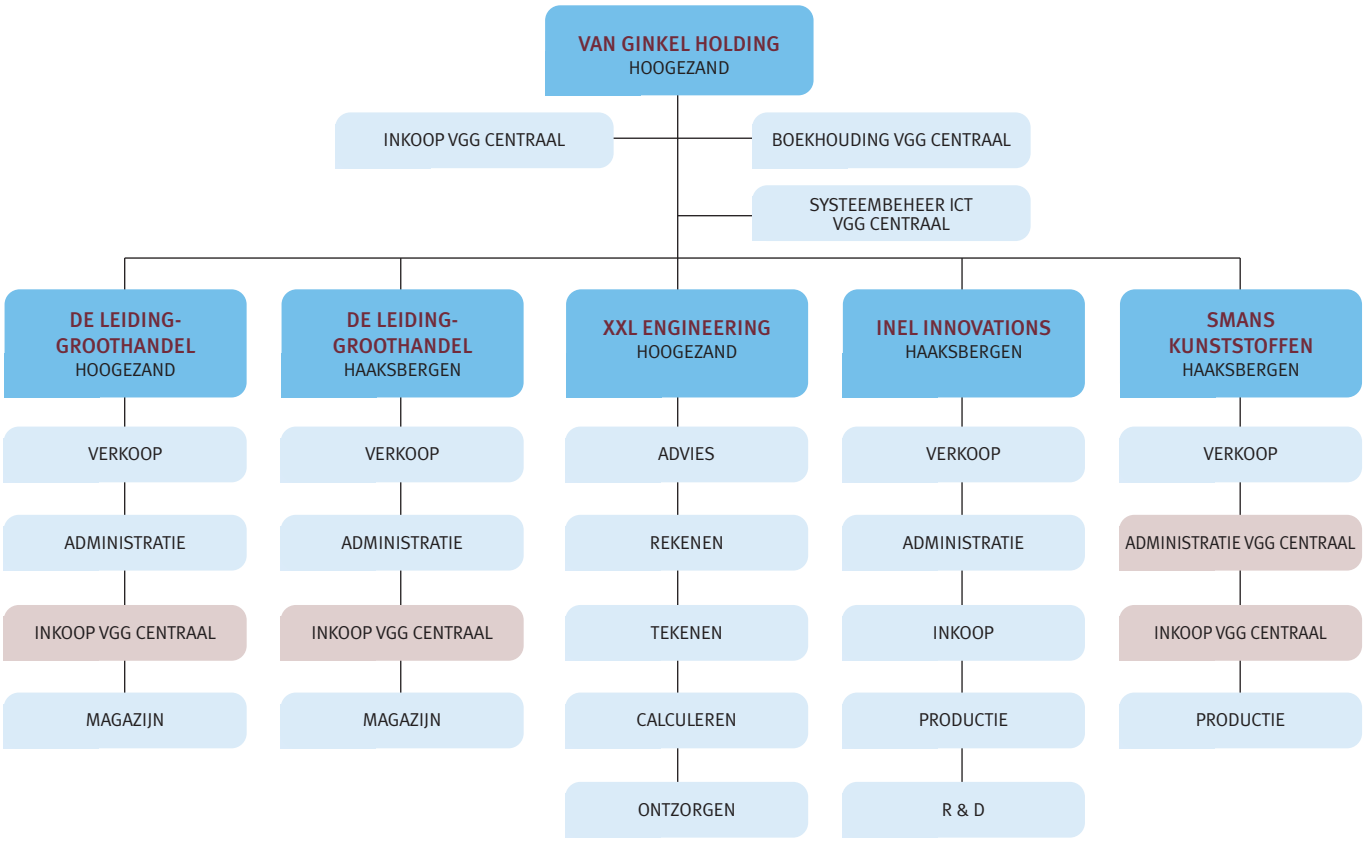
Euro Maintenance Service B.V.
Rigaweg 17-3
9723 TE Groningen

Telefoon: (050) 571 07 85
Fax: (050) 573 07 76
Email: info@e-m-s.nl

E.M.S. Installatietechniek

Wij feliciteren de Leidinggroothandel NKI
met haar 25 jaar jubileum!

Organigram Van Ginkel Groep



Alle ondernemingen NKI, LSH, KTS, welke handelt onder de naam Smans Kunststoffen, en INEL en XXL zijn voor 100% eigendom van de Van Ginkel Holding bv. De werkmaatschappij KTS is een productiebedrijf gespecialiseerd in z.g. handvorm leidingproducten. De Leidinggroothandel noord en oost zijn beide primair groothandel in leidingsystemen, INEL Innovations bv is een Meet- en Regelbedrijf. XXL Engineering is een advies- calculatie- en ontzorgbedrijf. De Van Ginkel Holding bv is voor 100% eigendom van CAL Holding bv uit Neede.

Van Ginkel Holding bv
Postbus 234
9600 AE Hoogezand
T: (0598) 390 877
F: (0598) 398 011
I: www.vanginkelholding.nl

De Leidinggroothandel Haaksbergen
Tolstraat 5
7482 DC Haaksbergen
T: (053) 572 22 68
F: (053) 572 33 19
E: info@deleidinggroothandel.nl
I: www.leidinggroothandel.nl

INEL Innovations bv
Tolstraat 5
7482 DC Haaksbergen
T: (053) 574 07 37
F: (053) 572 99 82
E: info@inel.nl
I: www.inel.nl

De Leidinggroothandel Hoogezand
Zwedenweg 3
9601 ME Hoogezand
T: (0598) 390 877
F: (0598) 398 011
E: info@deleidinggroothandel.nl
I: www.leidinggroothandel.nl

Smans Kunststoffen bv
Tolstraat 5
7482 DC Haaksbergen
T: (053) 574 13 54
F: (053) 574 12 36
E: info@smans.nl
I: www.smans.nl

XXL Engineering
Zwedenweg 3
9601 ME Hoogezand
T: (0598) 343 950
F: (0598) 343 959
E: info@xxlengineering.nl
I: www.xxlengineering.nl

De Van Ginkel Holding dankt alle relaties, leveranciers, partners, medewerkers, collega's en allen die in de afgelopen 25 jaar een bijdrage hebben geleverd aan het succes van ons bedrijf. Ook in de komende 25 jaar staan we graag voor u klaar. We gaan verder!

Het magazine van De Leidinggroothandel werd mede mogelijk gemaakt door onderstaande relaties.

A7-Snelkoerier.nl
Aardse Orchideeën BV
Aco BV
Accuraat
AKA Therm
Alphacan BV
Apropos
Aquaberg BV

2 ba Bestandsbeheer
Baggerman Technisch Rubber BV
BAM Civiel Noordoost
Beta Therm Erdwärmesysteme
Beulco Holland
Bison International
Bonfix BV

Cogas Installatiegroep

Das Grondwerken
De Boer Industrietechniek
De Jong Installaties
De Romein infra & milieu

Emvo Techniek
Euro Maintenance Service BV

Flamco B.V.
Funke kunststoffe Gmbh

Gemeente Hoogezand-Sappemeer
Georg Fischer NV

Hoveniersbedrijf Dijkstra

Imbema Denso
Interfit BV

Kroon Handelsgroep BV
Kampen Industrial Care

Lareco Nederland BV Rayon Noord
Lukkien & Schultinga
Hypotheken Verzekeringen

Mandema Transport
Nyloplast Europe

P & B Techniek
Pipelife Nederland BV
Promat BV

Ron Aleman Installatietechniek
Rucom Klimaattechniek.nl

Salarisxtra
SCA Hygiene Products Hoogezand
Stork Industry Services Regio N.O.
Squid Design

Twebo Tubes
Viega Nederland BV
Venema Verhuur

Wolfard & Wessels Wtb BV

Zodeka Vof.

Colofon

Uitgave
FC Groningen Media BV
Postbus 1080
9701 BB Groningen
050 - 587 87 62
media@fcgroningen.nl
www.fcgroningenmedia.nl

In opdracht van
Van Ginkel Holding
Zwedenweg 3
9601 ME Hoogezand

Redactie
Kor Datema
Emo Wiertsema
Joep Hinrichs
Peter Slump

Fotografie
Erwin Otten
De Leidinggroothandel

Acquisitie
FC Groningen Media BV
(050) 587 87 62

Vormgeving
Kijf en Witte, Leek.

Druk
Scholma Druk Bedum

Verantwoording
© De Leidinggroothandel, mei 2011.

De Leidinggroothandel®
van Nederland

akatherm

Wij feliciteren De Leidinggroothandel met haar 25-jarig jubileum!

In het prille begin heeft De Leidinggroothandel gekozen voor samenwerking met Akatherm BV: wat vliegt de tijd, een kwart eeuw 'verbinding' in leidingsystemen! Akatherm BV richt zich met haar merk Akatherm op gespecialiseerde afvoersystemen voor de utiliteitsbouw en industrie. Daarnaast zijn wij verantwoordelijk voor de verkoop en marketing van Aliaxis producten voor de Industrie, Infra en Woning- & Utiliteitsbouw in Nederland.

akatherm

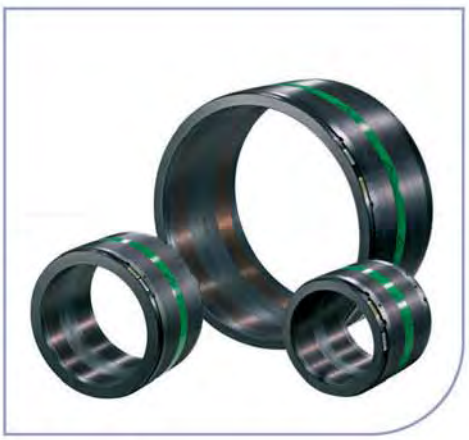
Gespecialiseerde afvoersystemen

Met de hoogwaardige afvoertechnologie van Akatherm biedt De Leidinggroothandel de mogelijkheid om op kosteneffectieve wijze hemelwater, vuilwater of industrieel afvalwater af te voeren.

FIP

Afsluiters, Flowsensoren en fittingen in PVC-U, PVC-C, PP-H en PVDF

Door te kiezen voor de klantgerichtheid, kwaliteit en innovatie die De Leidinggroothandel met FIP biedt, weten leidingbouwers, eindgebruikers en adviseurs zich te allen tijde verzekerd van passende afsluiter- en fittingoplossingen voor PVC-U, PVC-C, PP-H en PVDF-leidingen.



FRIATEC

Verbindingstechniek & Fittingen voor PE drukleidingen

Met Friatec kiest De Leidinggroothandel voor een specialist die zich volledig concentreert op verbindingstechniek voor PE leidingsystemen. Hierdoor is De Leidinggroothandel met Friatec in staat voor iedere specifieke situatie een passende oplossing aan te dragen.

Akatherm BV
Industrieterrein 11
Postbus 7149
5980 AC Panningen

Tel 077 30 88 650
Fax 077 30 75 232

info@akatherm.nl
www.akatherm.nl

an Aliaxis company

Wij zorgen voor de afwatering

Complete afwaterings-oplossingen voor:

- Parkeergarages
- Horeca
- Industrie
- Leefdaken
- Wegen en pleinen
- Vloeistofdichte tankstations
- Sanitaire ruimtes

Afwateren, zuiveren, verpompen...
Van douche- tot buffergoot. Van afscheiden tot afkoppelen.
Van kleine opvoer- tot grote pompinstallatie!

Wij feliciteren De Leidinggroothandel met haar 25 jarig bestaan.

Tel. 0314 368 280 • www.aco.nl

ACO